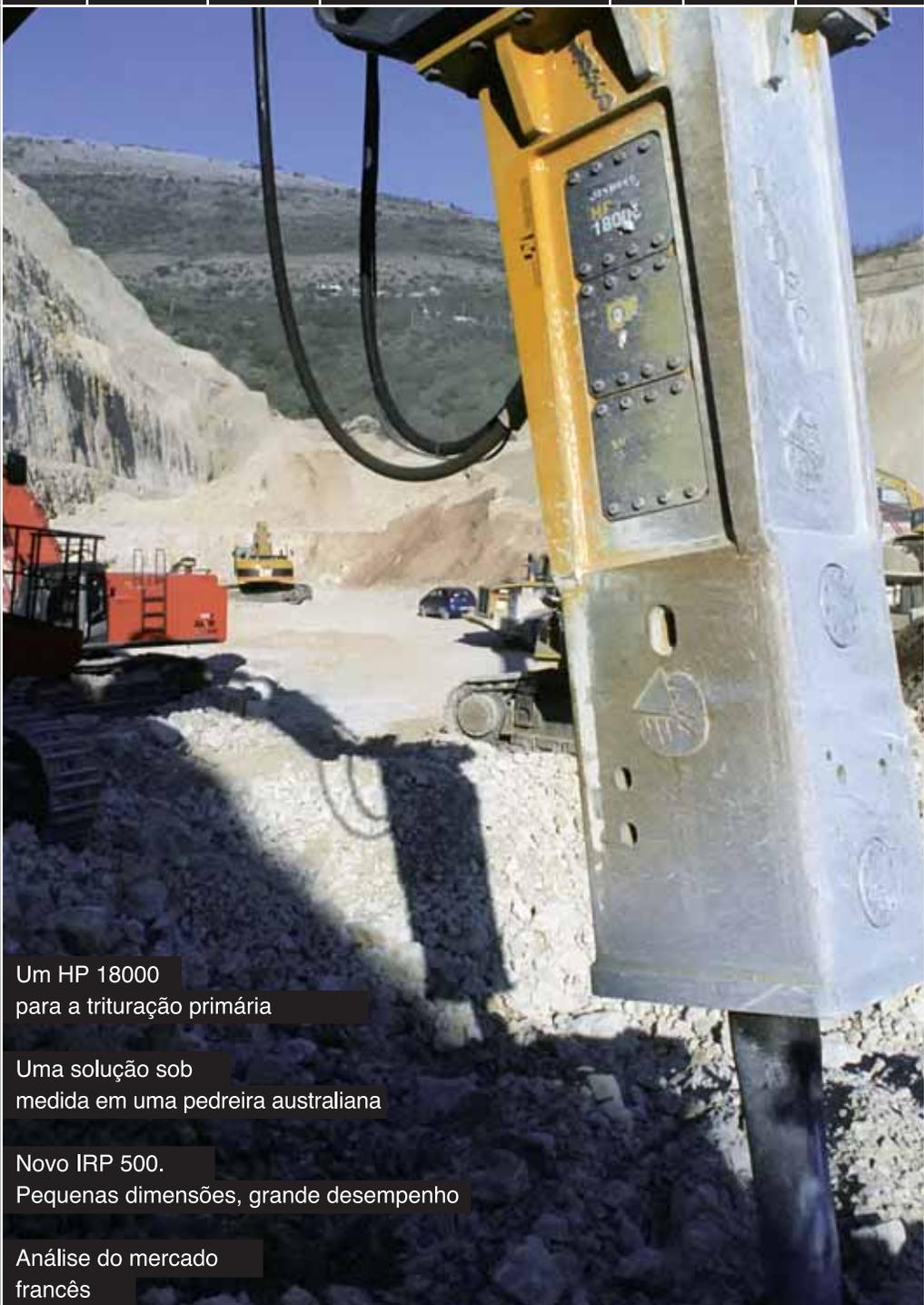


indecommunity

o caso | do mundo | novidade | os nossos representantes | feiras

n.7/2009



Um HP 18000
para a trituração primária

Uma solução sob
medida em uma pedreira australiana

Novo IRP 500.
Pequenas dimensões, grande desempenho

Análise do mercado
francês



indeccommunity

NA CAPA
O martelo Indeco HP 18000 em
operação, foto Lucio Garofalo

COPYWRITING E DIREÇÃO
DE ARTE
CarucchieChiurazzi

COORDENAÇÃO REDACIONAL
nf@carucchiechiurazzi.com
mm@carucchiechiurazzi.com

AGRADECIMENTOS:
pelos artigos e fotos: "Um HP 18000
Para a Trituração Primária" págs. 1 a
4, Lucio Garofalo, jornalista

pelo artigo e fotos: "Uma solução sob
medida em uma pedreira australiana"
e "Outros dois HP 12000 fazem
sucesso na Austrália" págs 5-10,
Stephen Morris, Indeco Austrália

pelo artigo e fotos: "Potência a prova
de pórfiro" págs. 11-13, Cristiano
Pinotti, jornalista e a Revista Quarry
and Construction

pelo artigo e fotos: "Novo IRP 500.
Pequenas dimensões, grande
desempenho" e "Série HP: A inovação
continua com o sistema ABF"
pág. 14, Escritório Técnico da Indeco
Ind. SpA

pelo artigo e fotos: Análise do
mercado francês" págs. 15-16,
Gianfranco Salvemini, Gerente de
Área Indeco

pela foto na capa IV
Souldi Abderrahmane, Beautechnik,
Bd Moulay Hichame, Rue El Khandak,
Lot Anas Rue 1, N° 45
Sidi Moumen - 20400 Casablanca
Indeco concessionário em Marrocos

Indeco Ind. S.p.A.
Viale Lindemann, 10 z.i.
70123 Bari - Italia
tel. +39 080 531 33 70
fax +39 080 537 79 76
info@indec.com.it

editorial

Uma crise a ser vencida

Os dados de venda sobre os mercados às vezes podem ser indecifráveis, mas como neste período atual as estatísticas nunca falaram tão claro. O setor de terraplenagem está numa profunda crise, seja na Itália, seja no exterior, com uma contração que chega em alguns países a 60 -70 %. São diversas as variáveis a serem consideradas: os problemas derivados do "aperto do crédito", a crise mundial do setor imobiliário, a falta de planos de investimento plurianuais em infra-estrutura. Tudo isso faz com que nossos clientes, empresas operando no setor de construções, de terraplenagem e de grandes trabalhos infra-estruturais, além de não terem um acesso fácil ao crédito e de sofrer com a contração do mercado, não tenham horizontes claros a curto, médio e longo prazo. O comportamento mais comum de todos os atores do nosso setor neste momento é o de "agüentar firme" até que os mercados se estabilizem. Mas se a estratégia em curto prazo é "resistir", a médio e longo prazo deve prevalecer o otimismo. É preciso estar pronto para as mudanças, fazendo previsões sobre os possíveis cenários futuros. Se a grande onda da crise está derrubando como um tsunami todas as nossas certezas, temos somente uma escolha: enfrentá-la como fazem os surfistas. Aos que não conseguirem, restará somente a vaga esperança de reemergir ao fim da tempestade. As crises são também úteis: elas servem para eliminar do mercado os atores de menor capacidade e de amadurecer o mercado. Estou certo de que todas as empresas que conseguirem distinguir-se, inovar, modificar estrategicamente o seu enfoque do produto e dos mercados, andando mesmo contra a corrente, serão as primeiras ou talvez as únicas a conseguir encontrar novas oportunidades de negócio. É preciso ser mais ágil, programar as mudanças de rota em prazos curtos, conscientes de que o nosso futuro será determinado pela nossa capacidade de ação e, sobretudo, pelas reações aos eventos. Na Indeco já tomamos a nossa decisão: na verdade não existe onda que seja grande que não possa ser vencida.

Michele Vitulano
Responsável pelo Marketing

o caso

Um HP 18000 para a trituração primária



O novo martelo hidráulico HP 18000 é, no momento, o maior jamais construído. Com diversas unidades vendidas em todo o mundo, este gigante tem também recebido a preferência de algumas firmas italianas que trabalham com pedreiras.

Ele foi apresentado em 2008 na Europa na Samoter passada e na América do Norte por ocasião da Conexpo. O HP 18000 tem suscitado inevitavelmente o interesse de todos aqueles usuários que se confrontam com aplicações particularmente complexas (em termos de dureza dos materiais e

volume de trabalho) ou que pretendem diminuir significativamente o uso de explosivos. Este é o caso do Grupo Marocca, que entre outras atividades, gerencia a Anagni, na província de Frosinone, uma das mais importantes pedreiras de calcário da Itália central. ▶

o caso



Produções excepcionais para um material de alta qualidade.

O grupo Marocca há mais de cem anos atua na área de edificações em obras viárias, em obras públicas, assim como na produção de inertes de calcário de qualidade. A pedreira de Anagni com mais de quarenta hectares é manejada segundo os mais modernos critérios de segurança e proteção ambiental. O avanço e a exploração dos bancos é realizado de acordo com um sistema de degraus que permite a recuperação ambiental mediante a colocação de terra vegetal e a plantação de espécies locais de plantas. A pedreira, além disso, caracteriza-se pela presença de um material muito especial (pureza acima de 99%) e com um fator de brilho de 88%, que torna o calcário particularmente adequado para a utilização na construção civil. Graças a estas características, o grupo Marocca produz diversos tamanhos de produto que são utilizados em cerca de 21 aplicações diversas no setor de construções e no industrial. Esse resultado é possível também graças a um sistema de trituração e

peneiração completamente automatizado, construído para este fim específico, que possibilita o processamento de mais de 500 metros cúbicos por hora. Este volume considerável deve-se também a uma capacidade de extração também significativa, a qual é possível graças ao uso de martelos demolidores Indeco. Após ter usado equipamentos de um produtor estrangeiro, há cinco anos atrás o grupo Marocca escolheu a Indeco como fornecedor normal. Como assinalado pelo próprio Alberto Marocca, presidente e gerente da empresa, esta escolha tem mostrado numerosas vantagens: “Na pedreira temos basicamente um ciclo industrial no qual os equipamentos e instalações são usados por oito a dez horas por dia durante boa parte do ano. Ainda mais do que no setor de construções, a produtividade e a confiabilidade são fatores determinantes para manter os volumes necessários. A nossa escolha dos martelos Indeco (um 2500, um 7000, um 12000 e recentemente o próprio 18000 ndr) foi devida a esses fatores. A nossa satisfação advém tanto da robustez destes equipamentos e de sua superioridade do ponto de vista tecnológico e construtivo, como do excelente serviço de assistência que nos é fornecido através da oficina autorizada local, Fratelli Alpasi. Para as atividades programadas de revisão periódica, o serviço está, além disso, integrado também com o estabelecimento de Bari”. ▶



o caso

Um gigante para melhorar a produção e reduzir os custos.



O Grupo Marocca foi um dos primeiros a adquirir o HP 18000 na Itália; o martelo está acoplado a uma escavadora Hitachi 1200 de 120 toneladas, dotado de engate rápido Lenhoff. Uma escolha decisiva para aumentar a produtividade, assim comentada por Alberto Marocca: “Ponderamos com cuidado a aquisição do martelo e da máquina, dois investimentos decididamente importantes; estamos, porém, convencidos de que as vantagens a curto, médio e longo prazo, serão notáveis. A escavadora acoplada ao martelo HP 18000, faz o trabalho de duas máquinas de dimensões médias e consegue redimensionar os blocos de material mais duro sem problemas, permitindo-nos ao tempo mesmo limpar muito mais rapidamente o banco; operação fundamental para garantir a segurança e uma correta conformação para a recuperação ambiental posterior. Dotamos a máquina de um engate rápido, porque podemos rapidamente substituir o martelo pela mandíbula ou pelo dente

ripper, utilizando assim a sua potência também para as operações preliminares, tais como a remoção do terreno vegetal e de outros materiais que cobrem o calcário em bancos. O uso do HP 18000 oferece, além disso, uma outra vantagem do ponto de vista de produção e de logística, porque nos permite reduzir apreciavelmente o recurso da pré-mineração, com economia consistente do ponto de vista de tempo e de custos de produção. O martelo tem uma potência (25000 joules ndr) que permite operar em atividades em que mesmo com o eficientíssimo HP 12000 que utilizamos há tempos e com sucesso, não conseguiríamos resultados satisfatórios. Os custos de aquisição do martelo e da escavadora podem, portanto, ser reabsorvidos muito mais rapidamente do que se poderia imaginar”. Os martelos Indeco têm também demonstrado a possibilidade de um uso mais racional de explosivos e de incrementar a produção gerando economia consistente. ▶

o caso

As vantagens do martelo em relação ao explosivo.

O martelo está cada vez mais deixando de ser um equipamento auxiliar e complementar ao explosivo e passando a ser uma alternativa a ele. A tendência, que começou na Europa ocidental, está atingindo também a América do Norte, onde somente um número relativamente pequeno de empresas que trabalham com pedreiras compreendeu totalmente as vantagens do martelo. Com martelos de grandes dimensões podem ser obtidas notáveis vantagens no plano da produção, dos custos e da qualidade do material. O martelo pode de fato garantir uma produção contínua, enquanto que o explosivo requer diversas fases e longos tempos mortos (preparação das explosões, afastamento do pessoal, interrupção das atividades etc). A isto se deve também adicionar que na presença de material de valor especial, o martelo minimiza a quantidade de descarte que inevitavelmente seria produzido pelo explosivo. O martelo pode, além disso, já criar os perfis necessários para a recuperação ambiental, hoje imprescindível a qualquer atividade extrativa, enquanto realiza a trituração primária. A presença do martelo reduz sensivelmente os problemas ligados ao uso de explosivos junto aos habitantes das áreas adjacentes à pedreira. Em consequência, a médio e longo prazo o custo por hora de um operador e de uma escavadora de 80/100 toneladas dotada de um grande martelo (aí, portanto, a importância das dimensões na relação custo/benefício) oferece uma consistente redução das despesas de produção em relação ao ciclo operativo realizado com explosivo. ■



do mundo
austrália

Uma solução sob medida em uma pedreira australiana

Um caso interessante que nos chega da Austrália, demonstra como a Indeco não se limita a vender ótimos produtos, mas está voltada para a satisfação das necessidades dos seus clientes.

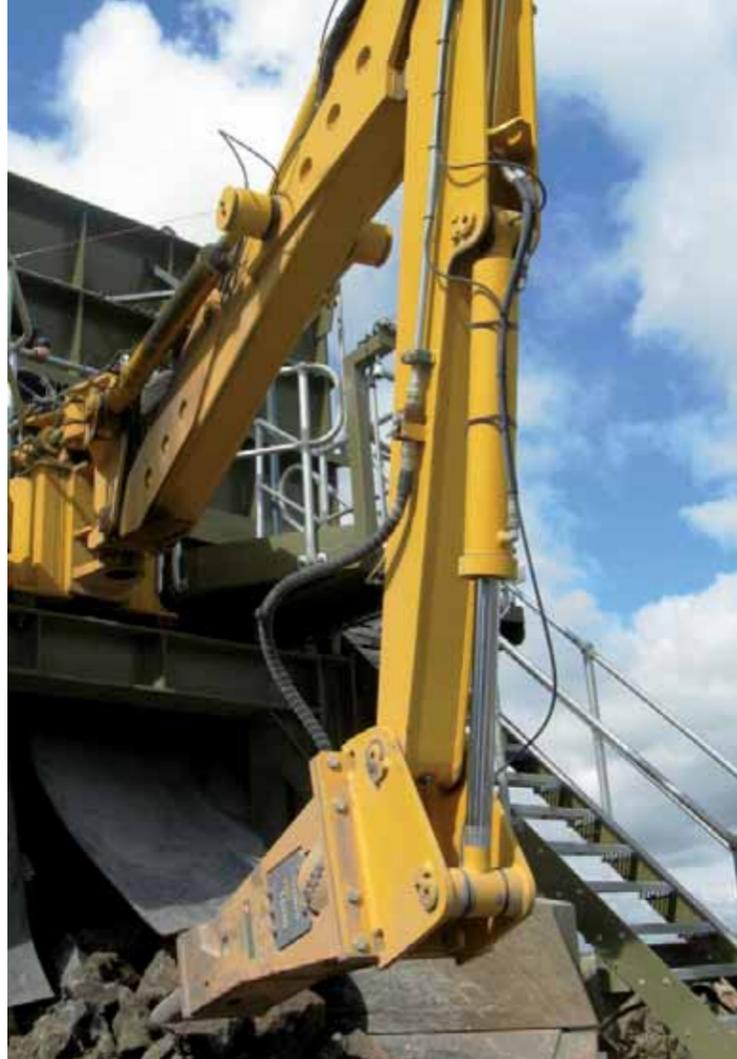
O cenário é o da pedreira de basalto da Northern Quarries situada em Epping no estado de Victoria, que há 12 anos produz material inerte para concreto e rocha triturada de classes 1, 2 e 3 para a construção de estradas. Quando a Northern Quarries construiu um novo

Módulo Esmagador Primário, compreendendo um novo esmagador e um alimentador hidráulico, perceberam que para garantir uma alta produção, seria preciso garantir a rápida eliminação das rochas presas na maxila ou no alimentador. ▶



do mundo
austrália

Para isto a Indeco Austrália, fornecedora preferencial desta pedreira há doze anos foi chamada para resolver o problema através de um sistema projetado sob medida. Trata-se de um braço posicionador hidráulico com pedestal no qual está montado um Indeco HP 1500W em condições de remover a rocha superdimensionada. Um belo desafio, que tinha entre os seus pontos críticos a necessidade de garantir a manutenção rápida e simples do esmagador. A solução encontrada foi a de montar tudo, inclusive o pacote hidráulico, em uma estrutura apropriada fixada diretamente sobre a tremonha, com um braço de 4 metros de comprimento. Não foi necessária uma torre de sustentação e o power pack hidráulico do alimentador demonstrou capacidade suficiente para acionar também o braço posicionador. O projeto sob medida da Indeco tem ajudado a pedreira a economizar bastante em termos de materiais de edificação, custos e tempos, mas sobretudo a oferecer um sistema mais eficiente e produtivo e de uso fácil. Um outro aspecto inovador do sistema é que ele pode ser operado seja do ponto no qual o braço está montado - dando assim uma plena visualização da maxila do



esmagador - seja remotamente via rádio da cabina operativa, que permite ver qualquer obstrução também através de tele-câmeras. O sistema de tele-câmeras remotas aumenta a segurança no local de trabalho e além disso permite à pedreira funcionar em qualquer situação climática. Quando uma rocha "faz ponte" no alimentador, vê-se imediatamente o que está acontecendo e assim pode-se intervir para colocar o sistema imediatamente de novo em operação. O diretor do sistema, Mark Hutchinson, ficou favoravelmente impressionado com o desempenho: "É tão rápido e simples que realmente me divirto ao usá-lo" enquanto que o martelo Indeco HP 1500W tem a potência necessária para superar os problemas impostos pelas rochas basálticas superdimensionadas que poderiam obstruir o esmagador ou o alimentador. ■



do mundo
austrália

Outros dois HP 12000 fazem sucesso na Austrália

Aumentando as dimensões já excepcionais do seu parque de clientes, a Indeco Austrália recentemente colocou outros dois martelos hidráulicos HP 12000 no mercado local. Tanto a Azzona Drainage como a Armstrong Constructions têm o martelo gigante HP 12000 em seu parque de máquinas, cada vez mais consolidado com a Indeco.



do mundo
austrália

Azzona Drainage



Um novo HP 12000 para a Azzona Drainage que já usa um outro há quase 12 meses em condições difíceis, e declarando-se contente com sua produtividade e eficiência.

“Ficamos tão contentes com o desempenho do primeiro HP 12000, que decidimos comprar um outro” explica o diretor da Azzona, o Sr. Rob Giandomenico.

“Nos fez economizar muito tempo e muito dinheiro e não perdeu um só golpe”.

Fundada em 1980, a Azzona é hoje líder do mercado e muito respeitada no setor de construção civil, especializada em vários tipos de projetos, da escavação à construção de sistemas de drenagem e de redes de águas pluviais. Nos seus mais de 28 anos de experiência, a Azzona tem construído milhares de quilômetros de dutos entre Melbourne e a sua periferia. Tem trabalhado de maneira intensa na construção de novas áreas urbanísticas, seja na periferia Norte e Oeste de Melbourne, ou nas escavações atuais para a área urbanística Laurimar no município de Doreen. Ezio Di Giandomenico da Azzona, operador da indeco HP 12000, ficou fascinado.

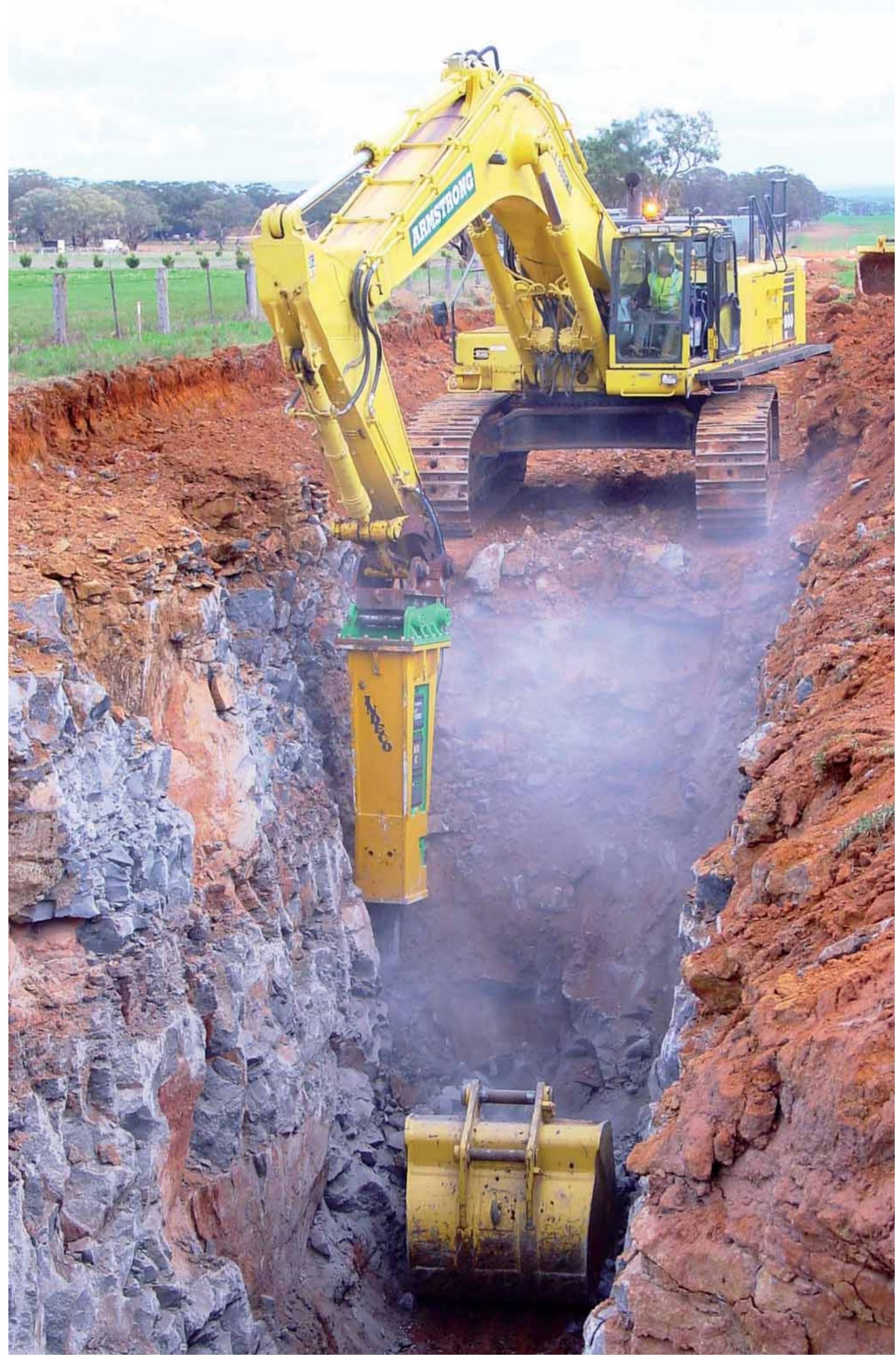
“Aqui a rocha é particularmente dura, mas a Indeco a enfrentou sem nenhum problema” diz Ezio. “Em geral este tipo de rocha exigia o uso prévio de explosivo, mas com o novo martelo esta limitação foi superada”.

Além do desempenho excelente, o que tem impressionado a Azzona é o incremento da produtividade obtido com o HP 12000.

“O trabalho realizado aumentou de maneira excepcional: em uma única semana o novo martelo Indeco fez tanto quanto o nosso martelo grande anterior fazia em um mês.” conta Ezio. Isto fez com que a nossa produtividade aumentasse excepcionalmente, nos ajudando a economizar muito em termos de tempo e de dinheiro. Além do HP 12000, a Azzona opera com um parque de máquinas com outros equipamentos Indeco, entre os quais 14 martelos hidráulicos, e 5 compactadores. “Utilizamos há anos os martelos Indeco.

Conhecíamos o seu valor e nunca nos decepcionamos” diz Ezio.

“Além do desempenho, a assistência pós-venda também é excepcional”. ■



do mundo
austrália

Armstrong Constructions



Para Bill Armstrong, este será o primeiro HP 12000 após ter adquirido outros 3 grandes martelos Indeco. “Acompanhamos uma demonstração do Indeco HP 12000 e ficamos impressionados”, diz Bill.

“Os martelos Indeco que tínhamos sempre conseguíamos completar o trabalho, mas o novo HP 12000 nos permitirá fazer mais rápido, sobretudo quando se trata de valas profundas em rocha sólida”.

A Armstrong Constructions opera como empreiteira de construções desde 1975, fornecendo serviços essenciais e infraestrutura civil aos proprietários imobiliários, aos gerentes de projeto e aos grandes construtores. Tem operado muito no setor de manutenção e da construção de dutos de aço com grande diâmetro em toda Austrália. “Os clientes estão em busca do equipamento certo para trabalhar sempre mais rapidamente e com uma maior produtividade. Por isso cresce a demanda de escavadoras e de acessórios sempre maiores e mais potentes”, diz Bill.

“O Indeco HP 12000 é o que precisamos”. As várias e contínuas inovações

tecnológicas possibilitam aos martelos Indeco, como o HP 12000, trabalhar em condições que há algum tempo atrás seriam impossíveis. Com a produtividade e o sucesso obtido no campo pelo HP 12000, esperamos muitas vendas em toda Austrália. O desenvolvimento do martelo HP 12000 é um mais um exemplo do empenho da Indeco em introduzir produtos realmente inovadores que tragam reais vantagens aos clientes.

Mas um produto de alta qualidade precisa ser acompanhado por um alto nível de serviço, suporte e assistência pós-venda. E é este o segredo de um decênio de sucessos ininterruptos da Indeco na Austrália. ■

do mundo
itália

Um HP 5000 à prova de pórfiro

Basta dizer “pórfiro” e imediatamente pensa-se no Trentino-Alto Adige, região na qual esta pedra há séculos é extraída e processada. O próprio Trentino- Alto Adige foi o cenário de uma visita a pedreira realizada pela Quarry and Construction na localidade de Albiano, para observar como se comporta um Indeco HP 5000 com o pórfiro. O sítio extrativo é o da empresa Silpa Srl, há mais de quarenta anos uma das mais significativas realidades da área da mineração. Quem acolheu os jornalistas na pedreira foi Andrea Filippi, um dos responsáveis pela Silpa, especialista em pórfiro e em tudo a ele ligado. À pergunta “porque um Indeco HP 5000?”, Andrea Filippi respondeu: “Precisávamos de um martelo para romper os blocos de pórfiro e dimensioná-los de modo a poder carregá-los nos caminhões e transportá-los aos locais de processamento: confiamos na qualidade Indeco e no serviço de assistência que esta empresa nos garantia. O trabalho aqui é enorme e a parada das máquinas é um grande problema:

tornou-se, portanto, fundamental poder contar com um apoio de 360 graus por parte do vendedor. Devido ao tipo e a quantidade do material optamos pelo modelo HP 5000 que trabalha em conjunto com uma escavadora New Holland E385 B de 90 ton. Extraímos mais de vinte toneladas de pórfiro por dia: o martelo está ativo cinco/seis horas no máximo porque é tão eficaz e potente que poucos minutos bastam para reduzir as pedras às dimensões adequadas.”

Todos os martelos Indeco são “inteligentes” porque regulam automaticamente a frequência e potência dos golpes em relação à dureza da rocha a ser demolida. Com

pedras com a dureza do pórfiro, este martelo diminui por exemplo a frequência dos golpes, aumentando ao mesmo tempo a energia de operação. Outro elemento-chave em aplicações como esta é a robustez, à qual a Indeco tem dado particular atenção, garantindo uma maior resistência ao stress e às solicitações, aceitando maiores faixas de pressão de trabalho e fluxo de óleo. Com o sistema HP, a Indeco conseguiu, portanto, obter uma otimização do sistema de funcionamento óleo-dinâmico que se traduz em uma maior simplicidade de calibragem do demolidor, em um sensível aumento da potência liberada e em um melhoramento das características de energia de golpe e frequência. ▶





do mundo
itália



São também fundamentais o sistema amortecedor duplo, a bucha intercambiável de troca rápida e o sistema de lubrificação centralizado, todos elementos que, obviamente reduzem notavelmente os custos de manutenção. Além de tudo isso soma-se a qualidade dos materiais usados como os aços especiais de baixa-liga que asseguram um prolongamento da vida média dos componentes mais importantes do demolidor. O que acontece com todo o pórfiro que o martelo Indeco tritura na pedreira da Silpa? Todo este material é processado e transformado em uma vasta linha de produtos. Como nos lembra Andrea Filippi, “A Silpa realiza toda seqüência de processamento do pórfiro, da extração à obra acabada: cubos para a pavimentação, paralelepípedos, meios-fios, chapas, escadas, um pouco de tudo. Com o HP 5000 conseguimos preparar o material para todos estes tipos de trabalhos. O pórfiro é um material extraordinário, mas é preciso saber tratá-lo bem: então se torna tão resistente ao gelo e ao degelo que não precisa nunca de reparo. Nesta área, além da compacidade, ele pode apresentar uma

cor vermelhoviolácea particularmente bonita que aumenta seu valor comercial”.

Zoom: Silpa Srl

A Silpa Srl foi fundada em 1964 em Albiano (TN). Nestes quarenta e quatro anos a empresa se especializou na extração e processamento do pórfiro, a fim de obter uma vastíssima linha de produtos de qualidade, destinados a durar com o tempo. Todas as fases do processamento são seguidas passo a passo pelos responsáveis pela produção, a fim de garantir não só a robustez e a resistência do material, mas também o refinamento e o cuidado com os produtos acabados. ■



novidade

Novo IRP 500. Pequenas dimensões, grande desempenho

É o menor dos trituradores rotativos, para escavadoras de 10 a 20 toneladas.

Pequeno mas poderoso, é o filho caçula da família de trituradores rotativos Indeco, tendo sido projetado para obter o máximo potencial de ruptura combinado com máquinas operatrizes de pequenas e médias dimensões (de 12 a 18 toneladas com

acoplamento ótimo e de 10 a 20 como opção). Graças às suas características, o novo IRP 500 permite obter uma elevada produtividade mesmo em áreas de trabalho de difícil acesso, que requerem o emprego de meios menores e mais ágeis. ■

Datos Técnicos	IRP 500
Peso excavadora	tons 10 ÷ 20
Peso del quebrantador	Kg 900
Abertura de la mordaza	mm 560
Altura	mm 1860
Anchura	mm 820
Ancho pinza	mm 340
Caudal de aceite	l/min 150 ÷ 200
Presión máxima de trabajo	bars 320
Fuerza máxima en la punta	tons 35
Fuerza máxima de las tijeras	tons 110
Largo tijera	mm 100
Máximo diámetro de corte	mm 35
Tiempo de cierre en vacío (a 200 l/min)	*sec 1,7
Tiempo de abertura en vacío (a 200 l/min)	sec 1
Conexiones oleodinámicas	3/4"
Alcance de rotación	l/min 10 ÷ 15
Presión regulada a la rotación	bars 80
Conexiones de rotación hidráulica	1/4"
Velocidad de rotación	rpm 8
Compatibilidad de la placa de fijación con el cabezal del martillo	HP 1200

* válvula de regeneración no prevista



Série HP: a inovação continua com o sistema ABF

A inovação Indeco não está ligada somente a novos produtos, mas também ao melhoramento dos existentes. É o caso do novíssimo sistema ABF (Anti Blank Firing – anti golpes em vazio). Inserido em todos os martelos Indeco HP de médias e grandes dimensões, o sistema elimina os golpes em

vazio da ferramenta desativando o ciclo de percussão do demolidor se a ferramenta não se apóia de forma estável sobre a superfície a ser demolida. Deste modo, o sistema prolonga a vida das partes desgastáveis e reduz o stress transmitido ao corpo do martelo e ao braço da escavadora. ■

os nossos
representantes

Análise do mercado francês

Esta edição de nosso boletim foi publicada por ocasião da Intermat. Tentamos fazer uma pequena análise da situação do mercado francês com Gianfranco Salvemini, gerente de área da Indeco e responsável pelas vendas neste país fazendo-lhe perguntas com o objetivo de compreender melhor o quadro geral e convidando-lhe a apresentá-lo aos nossos vendedores e revendedores.



Poderia fazer uma breve descrição do mercado francês?

É um mercado maduro e evoluído que conhece bem os produtos para demolição em todas as funções e aplicações. Este é, na verdade, o país onde nasceu o martelo demolidor hidráulico.

Como em todos os mercados maduros, estão presentes todos os produtores mais qualificados de equipamentos para a demolição: europeus e japoneses mas também coreanos e outros italianos.

Na França assim como nos países anglo-saxões e europeus de norte, o segmento de aluguel é superior ao de compradores finais, sobretudo para as aplicações comuns como demolições, obras viárias e fundações. Para aplicações mais pesadas, tais como pedreiras, grandes demolições e galerias, o martelo é adquirido e usado pelas próprias empresas.

O mercado francês é bastante sensível ao preço, mas requer também qualidade,

sobretudo em termos de confiabilidade do produto.

Naturalmente as diversidades de cada área diferenciam muito as aplicações e a combinação de produtos usados.

Qual foi a tendência do mercado Francês nos últimos anos?

A França, nos últimos 5 anos, teve um crescimento forte e constante como muitos outros mercados europeus. É preciso considerar porém que somente se recuperou uma situação de estagnação (se não de contração) que perdurou por diversos anos a partir do fim dos anos 90.

Qual é a tendência da Indeco neste mercado?

A Indeco segue a tendência geral obtendo taxas de incremento proporcionais às do mercado.

Quais são as políticas da Indeco na França?

Iniciamos uma reorganização da nossa rede de vendas para responder melhor às ▶

os nossos representantes

expectativas e às exigências dos nossos clientes, de modo a atender melhor à maior demanda dos produtos Indeco. Estamos apoiando a nossa rede de distribuição com políticas comerciais específicas para cada revendedor e mais sintonizadas com o mercado. Atualmente temos uma rede de revendedores pequenos, médios e grandes espalhados por todo o território francês em condições de fornecer produtos e serviços em todo o mercado de referência. São empresas de venda que propõem máquinas e equipamentos para a terraplenagem com marcas tais como HITACHI, DOOSAN, NEW HOLLAND e podem fornecer um serviço de consultoria pré-venda e de assistência técnica pós-venda pontual e capilar

Neste momento de difícil conjuntura quais são os sinais dados pelo mercado francês?

O mercado francês como todos os mercados europeus está passando por um período de grande incerteza. Todos os atores adiam as decisões para a Intermat de Paris, mesmo que na Indeco não acreditemos que esta feira possa representar um ponto de mudança para o mercado interno. É necessário que seja implementado um plano de estímulo e de recuperação para o setor específico, o qual ainda não está previsto pelo governo francês. A nossa previsão é de que, em todo caso, a França será o país que juntamente com a Alemanha sofrerá menos na Europa com a difícil conjuntura econômica. Por outro lado, recentemente vendemos e instalamos o primeiro Indeco HP 12000 na França na CAT 365 a um importante cliente que utilizava NPK e este me parece um ótimo sinal. ■

Os nossos revendedores na França

PRODIMAT S.A.S.
17 RUE NATIONALE - 21800 CRIMOLOIS -
FRANCE - Tel. 0033 3 80 32 04 80
www.prodimat.fr - m.dubroca@prodimat.fr

S E M C O
Z.I. RUE DE L'EPINOY
59175 TEMPLEMARS - FRANCE
Tel. 0033 3 20960500 - www.semco-sa.fr

PACA VENTES
ZI LES ESTROUBLANS - 46 AVENUE DE ROME
13127 VITROLLES - FRANCE
Tel. 0033 4 42096650 - www.pacaventes.com
contact@pacaventes.com

MICHEL EQUIPEMENT
ROCADE SUD
30100 ALES - FRANCE
Tel. 0033 4 6652 5207 - fax 0033 04 66 52 00 25

GERLAND MATERIEL T.P. SARL
AUBENAS, ROUTE D'ARLES
07200 ST. SERNIN - FRANCE
e mail gerlandtp@wanadoo.fr
Tel. 0033 4 75 89 0880

TRACTO SERVICES ET MATERIELS
ZI LE DOMAINE
73250 ST PIERRE D'ALBIGNY - FRANCE
Tel. 0033 4 7936 49 41 - tsm@fasema.com

feiras



Duas fotos do stand da Indeco na ocasião da Samoter 2008 (Itália).



Os nossos próximos compromissos

SEEBEE
Belgrado, Sérvia - 22/26 Abril

MASZBUD
Kielce, Polónia - 12/15 Maio

BATIMAT EXPOVIVIENDA
Buenos Aires, Argentina - 2/6 Junho

CTT
Moscou, Rússia - 2/6 Junho

M&T EXPO
São Paulo, Brasil - 2/6 Junho

WORLD OF CONCRETE
Cidade do México, México - 16/18 Junho

PROJECT LEBANON
Beirute, Líbano - 16/19 Junho

MATEXPO
Courtrai, Bélgica - 2/6 Setembro

EXPOSIBRAM
Belo Horizonte, Brasil - 21/24 Setembro

EXCON
Bangalore, Índia - 25/29 Novembro



p

as suas fotos

Um Indeco HP 3500 utilizado em uma canalização no Monte Atlas no Marrocos.
Foto de Souldi Abderrahmane.