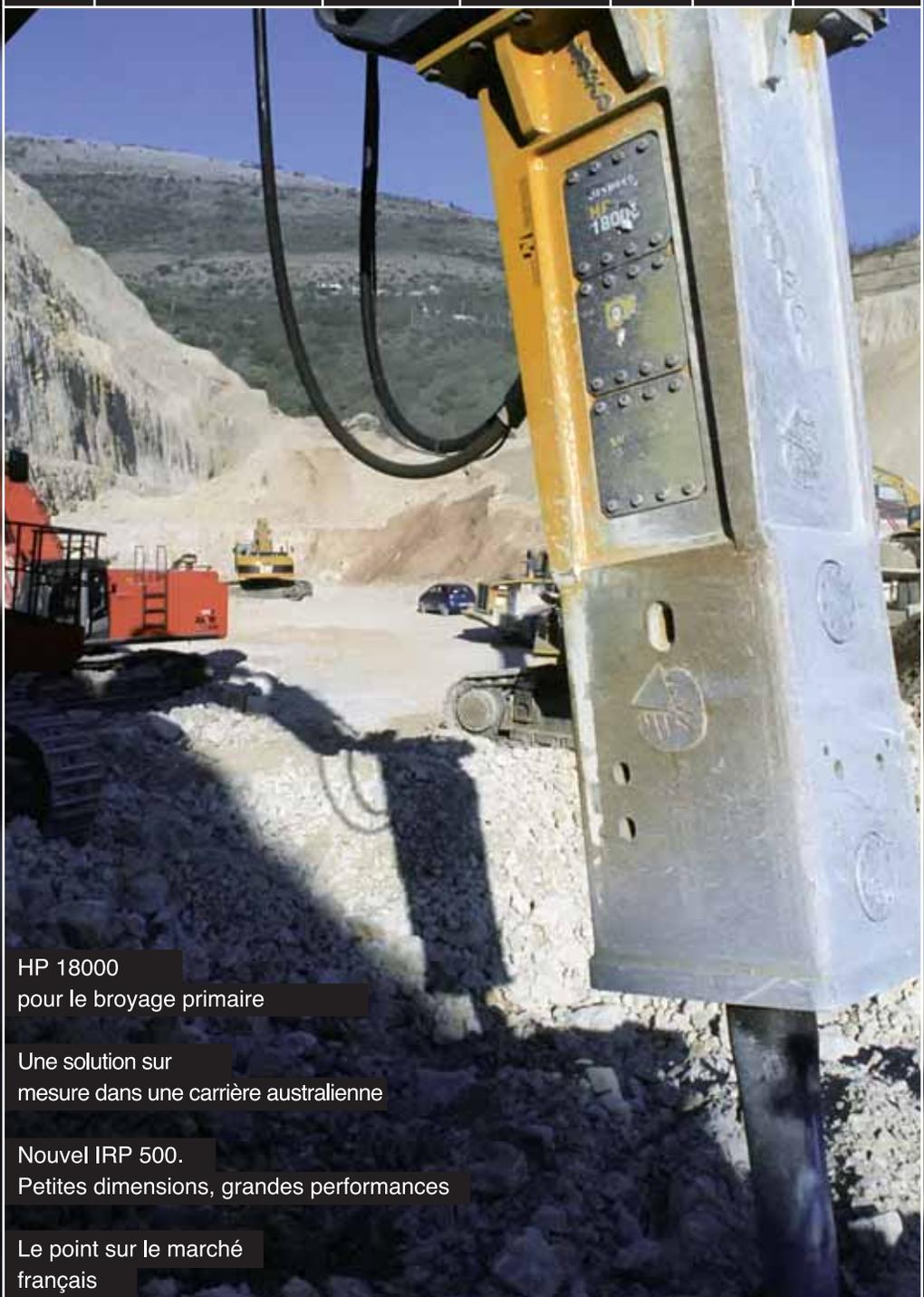


# indecommunity

dossier | nouvelles du monde | nouveautés | nos hommes | salons

n.7/2009



HP 18000  
pour le broyage primaire

Une solution sur  
mesure dans une carrière australienne

Nouvel IRP 500.  
Petites dimensions, grandes performances

Le point sur le marché  
français



## éditorial

# Une crise à chevaucher

EN COUVERTURE  
Le brise roches HP 18000 en action,  
photo : Lucio Garofalo

REDACTION, CONCEPTION ET  
REALISATION :  
CarucchieChiurazzi

COORDINATION :  
nf@carucchiechiurazzi.com  
mm@carucchiechiurazzi.com

REMERCIEMENTS A :  
pour les articles et les photos : "Un  
HP 18000 pour le broyage primaire"  
pages 1-4, Lucio Garofalo, journaliste

pour les articles et les photos : "Une  
solution sur mesure dans une carrière  
australienne" et "Deux autres HP  
12000 font fortune en Australie" pages  
5-10, Stephen Morris, Indeco Australia

pour l'article et les photos : "Un HP  
5000 à l'épreuve du porphyre" pages  
11-13, Cristiano Pinotti, journaliste et  
la revue Quarry and Construction

pour l'article et les photos : "Nouvel  
IRP 500. Petites dimensions, grandes  
performances" et "Série HP :  
l'innovation continue avec le système  
ABF" page 14, Services techniques  
Indeco Ind. SpA

pour l'article et les photos : "Le point  
sur le marché français", pages 15-16,  
Gianfranco Salvemini, Directeur  
Régional Indeco

En quatrième de couverture, photo :  
Souldi Abderrahmane, Beatechnik,  
Bd Moulay Hichame, Rue El Khandak,  
Lot Anas Rue 1, N° 45  
Sidi Moumen - 20400 Casablanca  
revendeur Indeco au Maroc

Indeco Ind. S.p.A.  
Viale Lindemann, 10 z.i.  
70123 Bari - Italia  
tel. +39 080 531 33 70  
fax +39 080 537 79 76  
info@indecoco.it

Le Marché est parfois illisible, c'est un fait. Jamais cependant, les statistiques n'ont été aussi limpides qu'aujourd'hui. Le secteur des travaux publics et du terrassement est en crise, tant en Italie qu'à l'étranger, avec une contraction qui, dans certains pays, atteint 60 à 70 %.

Les variables à prendre en compte sont multiples : parmi elles, les problèmes dérivant du resserrement du crédit, la crise mondiale du secteur immobilier et l'absence de plans d'investissement pluriannuels dans les infrastructures.

Tout ceci a pour conséquence que nos clients, qui oeuvrent dans le secteur de la construction, du terrassement et des grands travaux infrastructurels, ont de plus en plus de mal à emprunter, redoutent une contraction majeure du marché et n'ont pas une vision très claire de leur avenir à court, moyen et long terme.

"Tenir bon" est à l'heure actuelle le mot d'ordre de tous les acteurs de notre secteur, et cela au moins jusqu'à ce que les marchés soient stabilisés. Mais si la stratégie est : "résister", et que l'optimisme doit prévaloir à moyen et long terme, il faut se préparer au changement, et ne pas hésiter à avancer des pronostics.

La vague de la crise bouscule toutes nos certitudes comme un tsunami, et il ne nous qu'un seul choix : la chevaucher comme le font les surfeurs. A ceux qui ne pourront le faire ne reste plus que la vaine espérance de refaire surface après la tempête. Les crises, du reste, ont leur utilité : elles servent à débarrasser les places commerciales des acteurs improductifs et à faire évoluer le marché. Je reste persuadé que les entreprises qui réussiront à se distinguer, à innover, à modifier stratégiquement leur approche des produits et des marchés, en nageant à contre-courant au besoin, seront les premières, ou peut-être même les seules, qui réussiront à décrocher de nouveaux contrats. Il faudra être plus rapides, savoir programmer des changements de cap en des temps records, et se persuader que notre futur est lié non seulement à notre capacité d'action mais surtout à notre réactivité. Chez Indeco nous avons déjà pris notre décision : au fond, il n'existe pas une vague si grande qu'elle ne puisse être chevauchée.

Michele Vitulano  
Responsable du Marketing

## dossier

# HP 18000 pour le broyage primaire



**Le nouveau HP 18000 est, actuellement, le plus grand brise-roches jamais construit. Déjà vendu en plusieurs exemplaires dans le monde entier, ce géant a également gagné les faveurs de plusieurs excavateurs italiens.**

Présenté officiellement en Europe au salon Samoter 2008, et en Amérique du Nord à la Conexpo, l'HP 18000 a immanquablement suscité l'intérêt de tous les utilisateurs qui, un jour, ont été confrontés à des opérations particulièrement complexes (tant en termes de dureté des matériaux à

démolir que de la quantité de travail), ou qui souhaitent s'affranchir en partie de l'explosif. C'est le cas du groupe Marocca qui, entre autres activités, gère à Agnani, dans la province de Frosinone, une des plus importantes carrières de calcaire de toute l'Italie centrale. ▶

dossier



## Productivité exceptionnelle pour un matériau de haute qualité.

Dans le bâtiment depuis plus de cent ans, le groupe Marocca est spécialisé dans la construction de routes, les travaux publics et la production d'inertes en calcaire d'excellente qualité. La carrière d'Anagni, qui s'étend sur plus de quarante hectares, est exploitée conformément aux critères de sécurité les plus modernes et aux normes environnementales les plus exigeantes. La progression et l'exploitation des bancs rocheux sont en effet conçues selon un système de paliers qui permet la requalification environnementale grâce à la pose d'un terreau végétal et la plantation d'essences locales. La carrière recèle en outre un matériau semi-précieux dont le niveau de pureté avoisine 99%. Son facteur de brillance élevé (88%), rend ce calcaire particulièrement adapté au secteur du bâtiment. C'est en s'appuyant sur ces caractéristiques que le groupe Marocca produit toute une série de calibres, que l'on retrouve dans 21 applications différentes, tant dans le secteur du bâtiment

que dans celui de l'industrie. Une telle performance n'est possible que grâce à un équipement de broyage et de criblage complètement automatisé et conçu ad hoc, susceptible de transformer 500 mètres cubes par heure. A noter que pour atteindre de tels volumes, il vaut mieux faire appel à des brise roches Indeco dont la capacité de déroctage est considérable. Après avoir pendant un temps utilisé des matériels d'une marque étrangère, le groupe Marocca a fait d'Indeco son fournisseur attitré depuis 5 ans. Directeur et patron de l'entreprise, Alberto Marocca dit lui-même que ce choix a présenté de nombreux avantages : "Le cycle de la carrière est de nature industrielle. Pendant son déroulement, nous utilisons les équipements et les installations entre huit et dix heures par jour, une grande partie de l'année. Plus encore que dans le secteur de la construction, productivité et fiabilité sont donc des critères essentiels pour pouvoir raisonner en termes d'objectifs. Notre vif intérêt pour les brise roches Indeco (un 2500, un 7000, un 12000 et récemment un 18000 ndr) mérite d'être apprécié sous cet angle. Notre satisfaction, nous la devons à la robustesse de ces équipements, à leur supériorité d'un point de vue technologique, à l'excellence de leur construction, et de l'irréprochable service d'assistance assuré par l'atelier conventionné de proximité des frères Alpassi. Pour les interventions programmées de révision périodique, on peut également s'adresser à l'établissement de Bari". ▶



dossier

## Un géant pour améliorer la production et contenir les coûts.



Le groupe Marocca a été un des premiers à acheter l'HP 18000 en Italie ; le brise-roches est attelé à un excavateur Hitachi 1200 de 120 tonnes doté d'une attache rapide Lenhoff. Un choix crucial pour augmenter la productivité, souligne Alberto Marocca : "nous avons longuement réfléchi avant de faire l'acquisition du brise roches et de l'engin, deux investissements particulièrement cruciaux pour nous. Nous restons tout de même persuadés que les avantages à court, moyen et long terme, auraient été déterminants. L'excavateur attelé au brise-roches HP 18000, assure la même quantité de travail que deux engins de moyenne dimension et parvient à dérocter sans difficulté les blocs de pierre les plus durs, tout en nous permettant de nettoyer beaucoup plus rapidement le banc rocheux. Une opération déterminante pour qui souhaite pas ne pas transiger avec la sécurité et préparer la requalification environnementale de la carrière. Nous avons doté l'engin d'une attache rapide, afin de pouvoir, dans un temps très court remplacer le brise-roche avec la benne

ou la dent ripper, afin de pouvoir utiliser sa puissance lors des opérations préliminaires, telles que l'enlèvement du terreau végétal et des autres substances minérales qui couvrent le calcaire des bancs rocheux. HP 18000 offre en outre un autre avantage d'un point de vue productif et logistique : son emploi limite considérablement le recours au préminage, avec pour conséquence de réelles économies sur le temps et les coûts de production. Le brise-roches possède en effet une telle puissance (25.000 joules ndr) qu'il parvient à travailler en des lieux où le pourtant très efficace HP 12000 que nous utilisons depuis longtemps avec profit, est loin de pouvoir intervenir aussi facilement. Le prix d'achat du couple brise-roches/excavateur peut être amorti beaucoup plus rapidement que ce que l'on peut imaginer au départ". Les brise roches Indeco ont d'ailleurs eu pour effet de limiter le recours aux explosifs tout en augmentant sensiblement la production, avec à la clé des gains de temps et d'argent substantiels pour le client. ▶

## dossier

### Les avantages du brise-roches sur l'explosif.

Le brise-roches passe de plus en plus du statut d'équipement auxiliaire et complémentaire de l'explosif, à celui de véritable alternative. Amorcée en Europe occidentale, la tendance, gagne également l'Amérique du Nord où seul un nombre limité de directeurs de carrières a véritablement compris en quoi consistent vraiment les avantages du brise-roches. Avec des appareils de grandes dimensions, il est possible d'améliorer sensiblement la productivité, les coûts et la qualité du matériau. Le brise-roches offre une garantie de continuité en termes de production, tandis que l'emploi de l'explosif requiert plusieurs phases et des temps morts plutôt longs (préparation des charges, éloignement du personnel, interruption de l'activité, etc.). On peut ajouter à cela qu'en présence de substances minérales précieuses, le brise-roches réduit la quantité de rebuts immanquablement générée par l'explosif. Le brise-roches peut, en outre, préparer les profils de taille que les programmes de requalification environnementale exigent aujourd'hui lors de toute activité d'extraction, tandis qu'il procède au broyage primaire. L'emploi du brise-roches réduit sensiblement les contraintes associées à l'emploi d'explosifs pour les habitants des zones adjacentes à la carrière. Enfin, à moyen et à long terme, les coûts horaires d'un opérateur et d'un excavateur de 80/100 tonnes doté d'un grand brise-roches (d'où l'importance des dimensions dans le ratio coûts/bénéfices) sont sensiblement inférieurs à ceux que l'on pratique dans la démolition à l'explosif. ■



nouvelles  
du monde  
australie

### Une solution sur mesure dans une carrière australienne

Un cas significatif, relevé en Australie, témoigne de la façon dont Indeco ne se borne pas à vendre d'excellents produits mais qu'elle s'emploie aussi à satisfaire les besoins de ses clients.

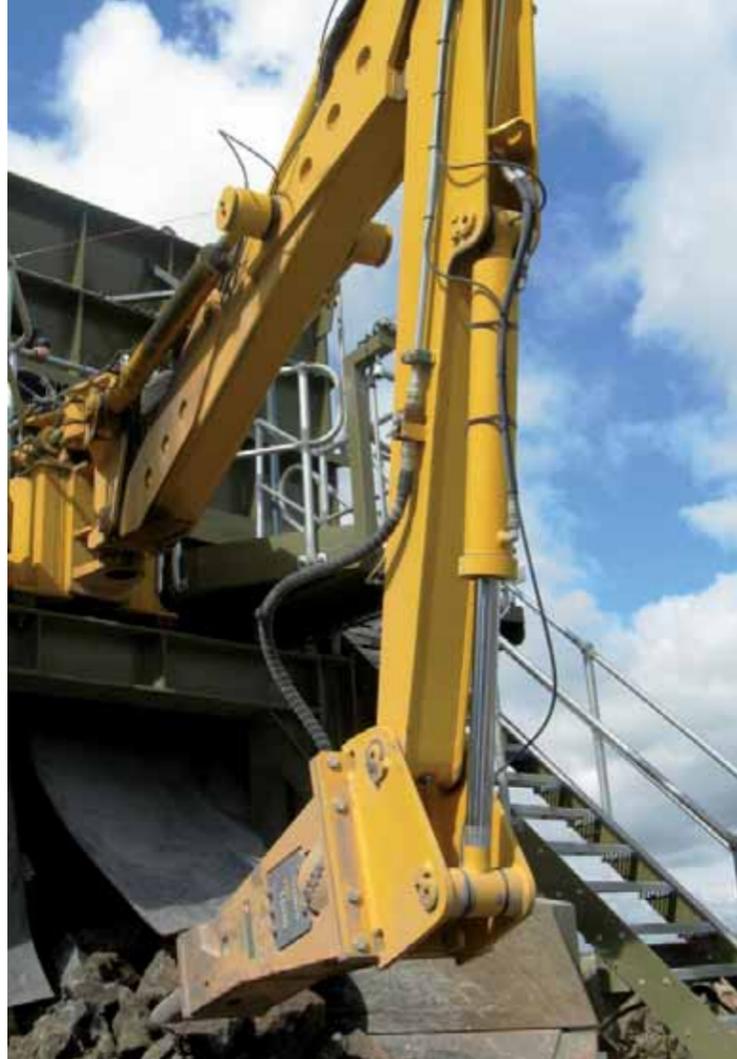
Nous sommes à Epping, dans l'Etat de Victoria, au cœur de la carrière de basalte de Northern Quarries qui, depuis 12 ans, dérocte des matériaux inertes qui entrent dans la composition de bétons, et du granulats de classe 1, 2 et 3 pour l'édification des routes. Quand Northern Quarries a construit un

nouveau module de broyage primaire, constitué d'un nouveau concasseur et d'un système d'alimentation hydraulique, les techniciens se sont rendu compte que pour garantir une production élevée, il importait de faciliter la rapide évacuation des blocs encastrés dans les mâchoires ou sur le ►



## nouvelles du monde australie

système d'alimentation hydraulique lui-même. C'est ainsi qu'Indeco Australia, principal fournisseur de la carrière depuis plus de 12 ans, a été sollicitée pour résoudre le problème en recourant à un dispositif particulièrement ingénieux. Il s'agit d'un bras positionneur hydraulique à plateforme sur lequel est attelé un Indeco HP1500W susceptible de retirer le bloc surdimensionné. Un véritable défi technique dont une des principales difficultés résidait dans la simplicité de l'intervention et la remise en service rapide du concasseur. La solution finalement adoptée a consisté à monter l'ensemble, kit hydraulique compris, sur un châssis ad hoc, fixé directement au-dessus de la trémie, et doté d'un bras de 4 mètres de long. Il n'a pas été nécessaire d'échafauder une tour auto-montante : la puissance du « power kit hydraulique » du système d'alimentation qui peut également actionner le bras positionneur, est une preuve supplémentaire. Grâce à la solution sur mesure d'Indeco, la carrière a pu réaliser de considérables économies d'échelle en termes d'investissements matériels, de coûts et de temps. D'où un dispositif qui présente l'avantage d'être à la fois plus efficace, plus productif et surtout plus simple d'utilisation que ses concurrents. Autre aspect innovant : il est possible de mettre en oeuvre



le dispositif, tant de l'endroit où le bras est monté -sans qu'on perde de vue les mâchoires du concasseur-, qu'à distance, par radio, de la cabine de l'opérateur, d'où l'on peut anticiper par relais caméra le moindre bourrage. Le système de caméras à distance augmente la sécurité sur le lieu de travail et, en outre, permet de poursuivre le travail en carrière dans n'importe quelles conditions climatiques. Lorsqu'un bloc "fait voûte" dans le système d'alimentation, on peut en temps réel constater l'anomalie et intervenir dans la foulée pour remettre le système en route. Le directeur de l'installation, Mark Hutchinson, a été agréablement surpris par les prestations du dispositif : "Il est si rapide et si facile à utiliser que, pour moi, c'est comme un jeu de le faire fonctionner". De son côté, le brise roches Indeco HP 1500W dispose de la puissance suffisante pour en finir avec les problèmes posés d'ordinaire par des blocs de roches basaltiques hors-normes qui, de temps à autre, occasionnent des bourrages dans le concasseur ou le système d'alimentation. ■

## nouvelles du monde australie

## Deux autres HP 12000 font fortune en Australie

Indeco Australia a récemment vendu deux autres brise roches hydrauliques HP 12000 sur le marché local, élargissant pour le coup son parc client, déjà considérable. Les sociétés Azzona Drainage et Armstrong Constructions ont ajouté le brise roches géant HP 12000 à leur parc machines, toujours plus aux couleurs d'Indeco.





Un nouvel HP 12000 pour l'Azzona Drainage, qui en utilise déjà un depuis un an en conditions hostiles. Lors de notre visite dans l'entreprise, nos interlocuteurs se sont d'ailleurs déclarés satisfaits de sa productivité et de son efficacité. "Nous avons été si contents des performances du premier HP 12000 que nous avons décidé d'en acheter un autre" explique le directeur d'Azzona, M. Rob Di Giandomenico. "Cet appareil nous a fait économiser beaucoup d'argent et n'a jamais failli". Fondée en 1980, Azzona est aujourd'hui leader incontesté sur le marché de la construction civile et spécialisée dans une vaste gamme de projets, du déblaiement à la construction d'égoûts, jusqu'aux collecteurs d'eaux de pluie. Au cours de ses 28 années d'expérience, Azzona a posé des milliers de kilomètres de conduites entre Melbourne et sa périphérie. Elle a beaucoup œuvré pour l'édification des nouvelles zones urbaines des périphéries Nord et Ouest de Melbourne, ainsi que sur les actuelles excavations de la zone urbaine Laurimar, sur la commune de Doreen. Ezio Di Giandomenico, opérateur de l'Indeco HP 12000 chez Azzona, est enthousiaste : "Ici, la

roche est particulièrement dure, mais Indeco l'a démolie sans aucune difficulté" indique Ezio. "D'ordinaire ce type de roche requiert l'emploi préalable d'explosif, mais avec le nouveau brise roches, ce n'est vraiment plus nécessaire". Outre ses excellentes performances, Chez Azzona, on n'a pas été seulement époustoufflé par les performances du HP 12000 mais aussi par sa formidable productivité. "Le travail accompli s'est accru de façon exponentielle : en une seule semaine, le nouveau brise roche Indeco a réalisé le travail que notre précédent brise roche géant accomplissait en un mois, souligne Ezio. Ce delta explique pourquoi notre productivité a augmenté en flèche, tout en nous permettant de réaliser d'importantes économies de temps et d'argent." Outre l'HP 12000, Azzona dispose d'un parc machine composé notamment de 14 brise roches et de 5 compacteurs Indeco. "Nous utilisons depuis des années les brise roches Indeco. Nous avons pu juger de leurs qualités. Ils ne nous ont jamais déçus, précise Ezio. Au-delà des performances en elles-mêmes des brise roches, le service après-vente est, lui aussi, exceptionnel." ■





Avant d'acquiescer un HP 12000, Bill Armstrong avait déjà investi dans 3 grands brise roches Indeco. "Nous avons assisté à une démonstration de l'Indeco HP 12000 et nous avons été séduits, confie Bill. Les brise roches Indeco que nous possédions servaient surtout à finir le travail, mais le nouveau HP 12000 permettra de travailler plus rapidement, en particulier dès qu'il s'agira de réaliser de profondes tranchées dans une roche dure."

Armstrong Constructions est référencé "Civil Engineering Contractors" depuis 1975. Elle fournit des services essentiels et des infrastructures civiles aux propriétaires immobiliers, aux chefs de projets et aux grands constructeurs. Elle a beaucoup œuvré dans le secteur de la maintenance et de la fabrication de conduites en acier de fort diamètre dans toute l'Australie. "Les clients sont à la recherche des équipements les plus performants en termes de vitesse et de productivité. C'est pour cela que le marché est demandeur d'excavateurs et d'accessoires toujours plus grands et plus puissants, précise Bill.

A ce titre, l'Indeco HP 12000 est fait pour nous". Les incessantes innovations technologiques ont permis aux brise roches Indeco, et notamment le HP 12000, de travailler dans des conditions qui, il n'y a pas si longtemps, auraient été impossibles. La productivité et le succès du HP 12000 ont de quoi nous laisser augurer de nombreuses ventes dans toute l'Australie. Le développement du brise roches HP 12000 est un nouvel exemple de l'engagement d'Indeco dans la mise en œuvre de produits vraiment innovants qui offrent de véritables avantages clients. Or, un produit de qualité supérieure doit être assorti d'une qualité de service optimale à l'avenant, et notamment d'un support client et d'un service après-vente irréprochables. C'est là la clé d'une décennie de succès ininterrompus pour Indeco en Australie. ■

Il suffit de dire "porphyre" et soudain l'esprit vole vers le Trentin-Haut Adige, région où, depuis des siècles, l'on extrait et travaille cette pierre. Cette fois, c'est la région pittoresque du Trentin-Haut-Adige qui nous sert de décor. Nous sommes dans le village d'Albiano, et nous nous apprêtons à visiter une carrière ouverte par Quarry and Construction pour tester un Indeco HP 5000 sur du porphyre. Le site d'extraction est celui de l'entreprise Silpa Spa, un des fleurons de la région, spécialisée dans le traitement des minéraux. A faire les honneurs de la carrière aux journalistes : Andrea Filippi, un des responsables de la Silpa, expert ès porphyre. Lorsqu'on l'interroge sur les raisons qui l'ont conduit à opter pour un HP 5000 d'Indeco, Andrea Filippi répond : "Nous avons tout simplement besoin d'un brise-roche géant pour dérocher les blocs de porphyre et les ramener à une dimension suffisante, ceci pour les charger sur les camions et les transporter sur le site de transformation. Chez Indeco, c'est la notion de qualité et le niveau d'assistance technique qui nous a plu. Notre tâche est titanesque et les temps de permutation occasionnent de grosses difficultés : il nous fallait d'urgence pouvoir engager un partenariat total avec le vendeur des matériels que nous utilisons au quotidien. Compte tenu de la typologie et de l'abondance du matériau, nous avons opté pour un brise-roche HP 5000 en attelage avec un excavateur New Holland E385 B de 90 tonnes. Nous extrayons plus de vingt tonnes de porphyre par jour.

Le brise-roches géant ne fonctionne pas plus de six heures dans une même journée. En effet, il est tellement efficace et puissant que quelques minutes suffisent pour ramener

les pierres au bon calibre." Tous les brise-roches Indeco sont "intelligents" car ils régulent automatiquement la fréquence et la puissance des coups en fonction de la dureté de la roche à démolir. Avec des pierres de la dureté du porphyre, ce brise-roches diminue par exemple la fréquence des coups, en augmentant dans le même temps l'énergie opérationnelle. Dans ce type de situation, la robustesse est un autre paramètre non négligeable. Indeco a apporté un soin tout particulier, en optimisant la résistance de ses appareils aux stress et aux contraintes, et en élevant la classe de pression de travail ainsi que le débit d'huile. ▶





## nouvelles du monde italie



Avec le système HP, Indeco est parvenu à optimiser le système de fonctionnement oléodynamique, ce qui se traduit par une plus grande simplicité de l'étalonnage du brise roches, par une sensible augmentation de la puissance délivrée et par une amélioration des caractéristiques d'énergie de frappe et de puissance. Le double système amortisseur, la douille interchangeable quick change et le système de graissage centralisé ne sont pas moins essentiels. Ce sont là autant d'éléments susceptibles de réduire considérablement les coûts de maintenance. C'est souvent de ces coûts que dépend la qualité des matériels mis en oeuvre tels que les aciers doux qui garantissent un allongement de la vie moyenne des composants les plus importants du brise-roches.

Qu'advient-il de tout ce porphyre que le brise-roches géant Indeco dérocte dans la carrière de la Silpa ? La totalité de ce matériau est travaillée, transformée et déclinée en une vaste gamme de produits. Comme aime à le rappeler Andrea Filippi "Silpa traite toutes les étapes de la filière porphyre, de l'extraction à la finition : pavés cubiques et rectangulaires, bordures de

trottoir, dalles, marches d'escalier, etc. Avec l'HP 5000 nous sommes en capacité de préparer le matériau pour l'ensemble de notre gamme de produits. Le porphyre est un matériau extraordinaire, mais il faut savoir le traiter : il devient alors tellement résistant au gel et au dégel qu'il en est inaltérable et pérenne. Enfin, dans notre région, outre une appréciable densité, le porphyre adopte de superbes tons rouges-violacés, ce qui en augmente la valeur commerciale".

### Zoom: Silpa srl

Silpa Srl a été fondée en 1964 à Albiano (TN). Au cours de ces quarante quatre années, la société s'est spécialisée dans l'extraction et le traitement du porphyre, dans le but de promouvoir une vaste gamme de produits de qualité destinés à traverser le temps. Toutes les étapes du traitement sont suivies pas à pas par les responsables de la production, afin de garantir non seulement la robustesse et la résistance du matériau, mais également le contrôle qualité et le finissage des produits. ■



nouveautés

## Nouvel IRP 500. Petites dimensions, grandes performances

C'est le plus petit des broyeurs rotatifs, pour excavateurs de 10 à 20 tonnes.

Petit mais redoutable, le dernier né de la famille des broyeurs rotatifs Indeco, a été conçu pour exprimer une capacité de démolition maximale en attelage avec des porteurs de petite et moyenne dimension (de 12 à 18 tonnes en attelage optimal et de 10

à 20 tonnes en option). Grâce à ses caractéristiques le nouvel IRP 500 permet d'obtenir une amélioration de la productivité, notamment sur des chantiers difficiles d'accès nécessitant un recours à des moyens plus petits d'une grande souplesse d'utilisation. ■

Caractéristiques techniques	IRP 500
Poids de l'excavateur	tons 10 ÷ 20
Poids du broyeur	Kg 900
Ouverture de la mâchoire	mm 560
Hauteur	mm 1860
Largeur	mm 820
Largeur de la pince	mm 340
Débit d'huile	l/min 150 ÷ 200
Pression maximale de travail	bars 320
Force maximale en flèche	tons 35
Force maximale aux ciseaux	tons 110
Longueur des ciseaux	mm 100
Diamètre maximal de coupe	mm 35
Temps de fermeture à vide (a 200 l/min)	*sec 1,7
Temps d'ouverture à vide (a 200 l/min)	sec 1
Fixations oléodynamiques	3/4"
Débit par rotation	l/min 10 ÷ 15
Pression régulée selon rotation	bars 80
Fixations rotation hydraulique	1/4"
Rapidité de rotation	rpm 8
Compatibilité de la plaquette de fixation avec la platine du brise-roches	HP 1200

\* soupape de régénération non prévue



## Série HP : l'innovation continue avec le système ABF

L'innovation Indeco ne s'applique pas seulement aux nouveaux produits, elle vise également à optimiser les produits existants. C'est le cas du tout nouveau système ABF (Anti Blank Firing – anti coups à vide). Proposé sur tous les brise roches Indeco HP de gammes moyenne et grande, le système,

élimine les coups à vide de l'outil en désactivant le cycle de percussion de l'appareil dès lors que l'outil n'appuie pas correctement sur la surface à démolir. Ainsi, le système prolonge la vie des pièces d'usure et réduit les stress machines transmis au bâti du brise roches et au bras de l'excavateur. ■

nos  
hommes

## Le point sur le marché français

Cette édition de la newsletter est publiée à l'occasion du salon Intermat. Nous avons cherché à dresser un état des lieux du marché français avec Gianfranco Salvemini, directeur régional Indeco chargé des ventes dans l'Hexagone. Nous lui avons posé des questions afin de mieux cerner la situation et l'avons invité à nous de présenter ses vendeurs et ses distributeurs.



Pourriez-vous nous décrire brièvement le marché français ?

Il s'agit d'un marché mature et évolué où les produits pour la démolition sont parfaitement identifiés à tous les niveaux. En effet, c'est en France qu'est né "le brise-roche hydraulique". Comme sur tous les marchés matures, les producteurs les plus qualifiés du secteur des équipements pour la démolition sont représentés ici. Aussi, trouve-t-on des Européens –dont d'autres Italiens–, des Japonais, des Coréens... Il en va en France comme dans les pays anglo-saxons et nord-européens : le secteur de la location est plus important que celui de la vente, en particulier pour les applications les plus conventionnelles telles que la démolition, les chantiers routiers et le percement de fondations. En ce qui concerne les applications plus difficiles, telles que l'abattage en carrières, les démolitions importantes et le creusement de galeries, ce sont ces mêmes entreprises qui achètent et utilisent les brise-roches. Le client français est plutôt sensible aux prix des produits. Ceci dit,

il est à la recherche de la qualité en particulier celle dont la fiabilité du produit est le corollaire. Bien entendu, la nature morphologique des zones géographiques où certains produits doivent être mis en oeuvre conditionne largement leur utilisation ainsi que leur combinaison.

Au cours de ces dernières années, quelle a été la tendance du marché français ?

Au cours de ces 5 dernières années, la France a connu une croissance forte et régulière, à l'instar des autres places européennes.

Cependant, il convient de considérer qu'elle a seulement rattrapé une situation d'inertie (voire de contraction) qui, au sortir des années 90, s'est poursuivie durant plusieurs années.

Quel est le positionnement d'Indeco sur ce marché ?

Indeco suit la tendance générale en publiant des ratios de croissance en rapport avec ceux du marché.

Quelle est la politique d'Indeco en France ? Nous avons procédé à une réorganisation ▶

## nos hommes

de notre réseau de ventes afin de mieux satisfaire aux attentes et aux exigences de nos clients, et de répondre à une demande accrue de produits Indeco. Nous soutenons notre réseau de distribution au moyen d'une politique commerciale expressément conçue pour les revendeurs et plus adaptée au marché. Actuellement, nous avons un réseau de revendeurs "petits, moyens et grands", qui couvre l'ensemble du territoire français. Ce réseau est en mesure de fournir l'ensemble du marché de référence en produits et en services. Il s'agit d'organisations de vente qui proposent des engins de terrassement et autres équipements de marques telles que : HITACHI, DOOSAN, NEW HOLLAND, etc. Elles sont capables de fournir un service de conseil avant-vente et d'assistance technique après-vente d'une précision redoutable, d'un bout à l'autre du pays.

En cette période de conjoncture difficile, quels sont les signaux qui émanent du

marché français ?

Le marché français, à l'instar des autres marchés européens connaît une période de forte incertitude. Tous les acteurs renvoient leurs décisions à l'Intermat de Paris. Chez Indeco, nous ne croyons pas que ce salon puisse représenter un changement radical pour le marché intérieur. Il est nécessaire que soit entrepris un plan de réinvestissement et de relance de ce secteur spécifique. Or, le gouvernement français ne l'a pas encore envisagé. S'il fallait faire une prévision, je dirais que, dans tous les cas, la France, et sans doute l'Allemagne, souffriront moins que les autres pays d'Europe des difficultés de la conjoncture économique. En outre, récemment, nous avons pour la première fois vendu un Indeco HP 12000 en France. Nous l'avons installé sur un CAT 365. Le bénéficiaire était un important client qui utilisait NPK. Rien que cela me semble un excellent signal. ■

## Nos distributeurs en France

PRODIMAT S.A.S.  
17 RUE NATIONALE - 21800 CRIMOLOIS -  
FRANCE - Tel. 0033 3 80 32 04 80  
www.prodimat.fr - m.dubroca@prodimat.fr

S E M C O  
Z.I. RUE DE L'EPINOY  
59175 TEMPLEMARS - FRANCE  
Tel. 0033 3 20960500 - www.semco-sa.fr

PACA VENTES  
ZI LES ESTROUBLANS - 46 AVENUE DE ROME  
13127 VITROLLES - FRANCE  
Tel. 0033 4 42096650 - www.pacaventes.com  
contact@pacaventes.com

MICHEL EQUIPEMENT  
ROCADE SUD  
30100 ALES - FRANCE  
Tel. 0033 4 6652 5207 - fax 0033 04 66 52 00 25

GERLAND MATERIEL T.P. SARL  
AUBENAS, ROUTE D'ARLES  
07200 ST. SERNIN - FRANCE  
e mail gerlandtp@wanadoo.fr  
Tel. 0033 4 75 89 0880

TRACTO SERVICES ET MATERIELS  
ZI LE DOMAINE  
73250 ST PIERRE D'ALBIGNY - FRANCE  
Tel. 0033 4 7936 49 41 - tsm@fasema.com

## salons



Quelques vues des stands Indeco au SAMOTER 2008 (Italie).



## Agenda

SEEBEE  
Belgrade, Serbie - 22/26 Avril

MASZBUD  
Kielce, Pologne - 12/15 Mai

BATIMAT EXPOVIVIENDA  
Buenos Aires, Argentine - 2/6 Juin

CTT  
Moscou, Russie - 2/6 Juin

M&T EXPO  
Sao Paulo, Brésil - 2/6 Juin

WORLD OF CONCRETE  
Ville de Mexico, Mexique - 16/18 Juin

PROJECT LEBANON  
Beyrouth, Liban - 16/19 Juin

MATEXPO  
Courtrai, Belgique - 2/6 Septembre

Exposibram  
Belo Horizonte, Brésil - 21/24 Septembre

EXCON  
Bangalore, Inde - 25/29 Novembre



## Vos photos

Un Indeco HP 3500 au travail dans la construction d'une canalisation sur les Monts Atlas au Maroc. Photos de Souldi Abderrahmane.