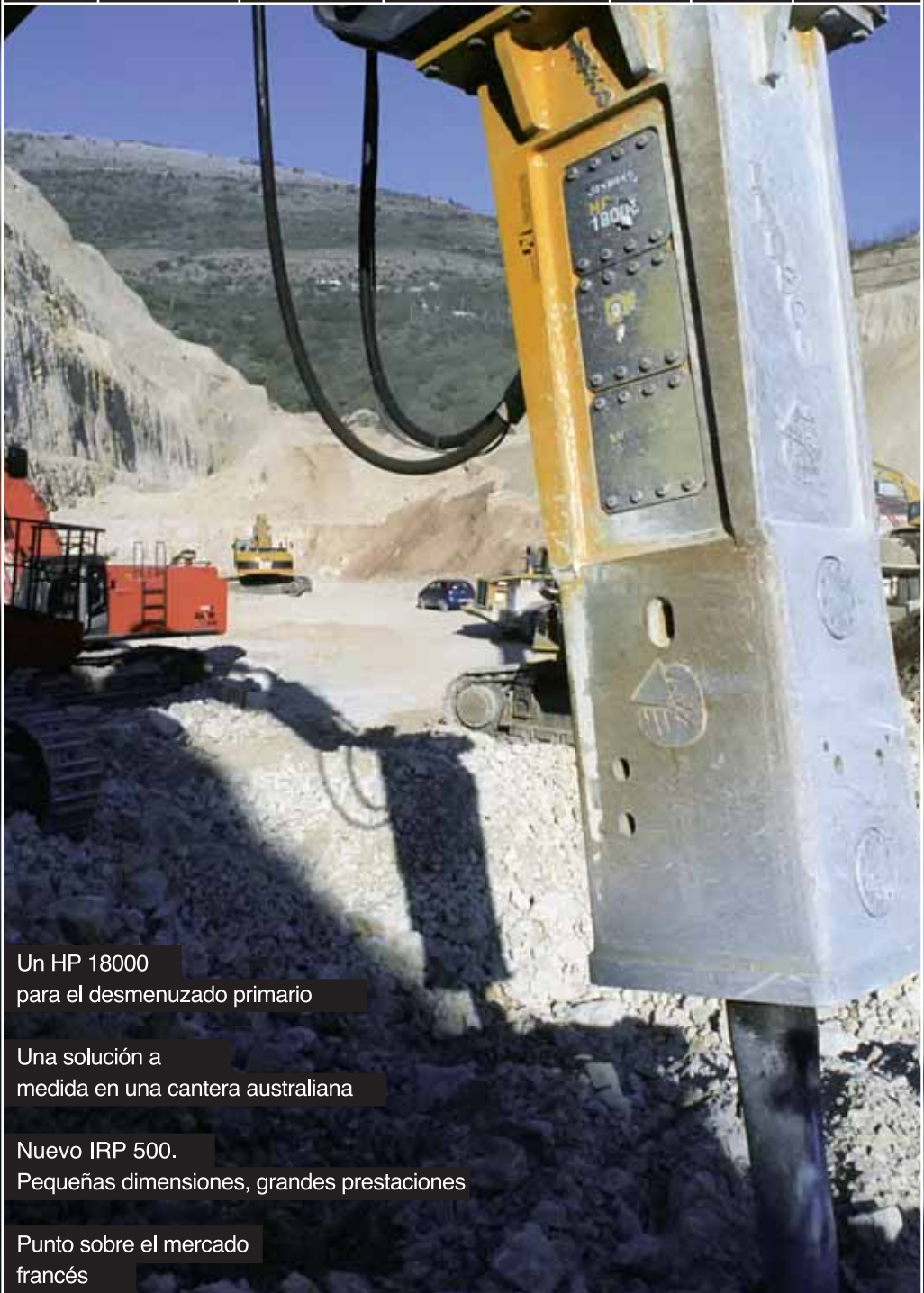


indecommunity

el caso | del mundo | novedades | nuestros hombres | ferias

n.7/2009



Un HP 18000
para el desmenuzado primario

Una solución a
medida en una cantera australiana

Nuevo IRP 500.
Pequeñas dimensiones, grandes prestaciones

Punto sobre el mercado
francés



editorial

Una crisis para cabalgar

EN PORTADA
El martillo Indeco HP 18000 durante el trabajo, foto Lucio Garofalo

REDACCIÓN Y DIRECCIÓN DE ARTE
CarucchieChiurazzi

COORDINACIÓN DE TEXTOS
nf@carucchiechiurazzi.com
mm@carucchiechiurazzi.com

AGRADECIMIENTOS:
por los artículos y fotos: "Un HP 18000 para el desmenuzado primario" en las págs. 1-4, Lucio Garofalo, periodista

por el artículo y las fotos: "Una solución a medida en una cantera australiana" y "Otros dos HP 12000 triunfan en Australia" en las págs. 5-10, Stephen Morris, Indeco Australia

por el artículo y las fotos: "Potencia a prueba de pórfido" en las págs. 11-13, Cristiano Pinotti, periodista, y la revista Quarry and Construction

por el artículo y las fotos: "Nuevo IRP 500. Pequeñas dimensiones, grandes prestaciones" y "Serie HP: la innovación continúa con el sistema ABF" de la pág. 14, el Departamento Técnico de Indeco Ind. SpA

por el artículo y las fotos: "Punto sobre el mercado francés" en las págs. 15-16, Gianfranco Salvemini, Mánager de área de Indeco

per la foto de contraportada, Souldi Abderrahmane, Beatechnik, Bd Moulay Hichame, Rue El Khandak, Lot Anas Rue 1, N° 45, Sidi Moumen - 20400 Casablanca Indeco distribuidor en Marruecos

Indeco Ind. S.p.A.
Viale Lindemann, 10 z.i.
70123 Bari - Italia
tel. +39 080 531 33 70
fax +39 080 537 79 76
info@indec.it

Los datos de ventas de los mercados pueden ser a veces indescifrables, pero nunca como en este periodo las estadísticas han hablado tan claro. El sector de movimiento de tierras está en una crisis muy profunda, tanto en Italia como en el extranjero, con una contracción que en algunos países ronda el 60-70 %.

Las variables a tener en cuenta son varias: los problemas derivados de la crisis crediticia, la crisis mundial del sector inmobiliario y la falta de planes de inversión plurianuales de infraestructuras. Todo ello hace que nuestros clientes, sociedades que operan en el sector de la construcción, el movimiento de tierras y las grandes infraestructuras, además de no poder acceder fácilmente al crédito ni a la contratación en el mercado, no tengan claro su futuro a corto, medio y largo plazo. El principal modelo de comportamiento de las empresas de nuestro sector en este momento es el de "agarrarse fuerte" hasta que los mercados se estabilicen. Pero, si bien la estrategia a corto plazo es "resistir", para el medio y el largo plazo debe prevalecer el optimismo, es necesario estar listos para el cambio, previendo los posibles escenarios futuros. Si la onda expansiva de la crisis está arrasando como un tsunami todas nuestras convicciones, solo tenemos una opción: cabalgarla como hacen los surfistas. Al que no pueda hacerlo, solo le queda la esperanza de volver a flote cuando pase la tormenta. Las crisis, por otro lado, también son útiles: sirven para retirar del mercado a las empresas menos competitivas y para que madure el propio mercado. Estoy convencido de que todas las empresas que sean capaces de distinguirse, de innovar, de modificar estratégicamente su orientación al producto y a los mercados, incluso yendo contracorriente, serán las primeras o incluso las únicas capaces de volver a encontrar oportunidades de negocio. Será necesario ser más rápidos, programar cambios de ruta en tiempos muy reducidos, sabiendo que nuestro futuro dependerá de nuestra capacidad de actuar y, sobre todo, de nuestra reacción ante los acontecimientos. En Indeco ya hemos tomado una decisión: al fin y al cabo, no hay ola tan grande que no pueda ser cabalgada.

Michele Vitulano
Responsable de marketing

el caso

Un HP 18000 para el desmenuzado primario



El nuevo martillo hidráulico HP 18000 es, a día de hoy, el más grande jamás construido. Con varias unidades vendidas en todo el mundo, este gigante ha obtenido el consenso de algunos excavadores italianos.

Presentado en Europa en 2008, durante la pasada edición de Samoter, y en Norteamérica con ocasión de Conexpo, el HP 18000 ha suscitado inevitablemente el interés de todos los usuarios que se enfrentan a aplicaciones particularmente complejas (tanto en dureza de los materiales

como en volumen de trabajo), o que desean disminuir en gran medida el uso de explosivos. Este es el caso del Gruppo Marocca, que entre otras actividades, gestiona en Anagni, provincia de Frosinone, una de las canteras de caliza más importantes del centro de Italia. ▶

el caso



Producción excepcional para un material de alta calidad.

El grupo Marocca opera hace más de cien años en los sectores de construcción, infraestructuras, obras públicas y producción de inertes calcáreos de calidad. La cantera de Anagni, con una extensión de más de cuarenta hectáreas, se explota de acuerdo con los más modernos criterios de seguridad y respeto al medio ambiente. La excavación y explotación de los estratos se realiza mediante un sistema de bancadas que permite la restauración ambiental mediante la incorporación de terreno vegetal y la repoblación con variedades locales. La cantera se caracteriza también por la presencia de un material de alta concentración (pureza superior al 99 %) y con un factor de luminancia del 88 %, lo que hace a esta caliza particularmente apta para su uso en construcción. Gracias a estas precisas características, el grupo Marocca produce material en varios grosores, que se utilizan en 21 aplicaciones diferentes de los sectores de la construcción e industrial. Este resultado es posible también gracias

a una planta de desmenuzado y cribado totalmente automática, construida a medida, que es capaz de transformar más de 500 metros cúbicos a la hora. A este considerable volumen debe responderse obviamente con una capacidad de extracción igual de significativa, que se consigue mediante el uso de martillos demoledores Indeco. Tras haber utilizado equipamiento de un productor extranjero, hace cinco años que el grupo Marocca ha elegido a Indeco como empresa de referencia. Como destaca también el propio Alberto Marocca, presidente y propietario de la empresa, esta elección ha supuesto numerosas ventajas: “El ciclo de la cantera es esencialmente industrial, y se utilizan los equipamientos e instalaciones entre ocho y dieciséis horas al día durante gran parte del año. Más aún que en el sector de la construcción, la productividad y la fiabilidad se convierten en factores determinantes para mantener los volúmenes necesarios. Nuestra elección de incorporar martillos Indeco (un 2500, un 7000, un 12000 y recientemente el 18000 ndr) debe interpretarse desde esta perspectiva. Nuestra satisfacción es fruto tanto de la solidez de estos equipos como de su superioridad desde el punto de vista tecnológico y constructivo, así como de la excelente asistencia que nos presta el servicio técnico autorizado local de los hermanos Alpassi. Por las intervenciones programadas de revisión periódica, el servicio está integrado por las instalaciones Indeco de Bari”. ▶



el caso

Un gigante para mejorar la producción y reducir los costes.



El grupo Marocca ha sido de los primeros en adquirir el HP 18000 en Italia; el martillo está acoplado a una excavadora Hitachi 1200 de 120 toneladas, dotada de un acoplamiento rápido Lenhoff. Una elección decisiva para aumentar la productividad, como comenta Alberto Marocca: “Consideramos con cautela la adquisición del martillo y la de la máquina, dos inversiones de clara importancia; sin embargo, nos convencimos de que las ventajas a medio y largo plazo serían muy notables. La excavadora en la que se acopla el martillo HP 18000, hace el trabajo de dos máquinas de tamaño mediano, y es capaz de reducir los bloques de material más duros sin problemas, permitiéndonos al mismo tiempo pulir más rápidamente la bancada; operación fundamental para garantizar la seguridad y obtener una configuración correcta para la posterior restauración medioambiental. Hemos instalado en la máquina un acoplamiento rápido, para poder sustituir en poco tiempo el martillo por la cuchara o el diente

escarificador, y utilizar así su potencia para las operaciones preliminares, como la retirada del terreno vegetal y de otros materiales que cubren el estrato de caliza. El uso del HP 18000 también ofrece otra ventaja productiva y logística, porque permite reducir notablemente el uso previo de explosivos, con apreciables ahorros de tiempo y de costes de producción. El martillo tiene tanta potencia (25.000 julios ndr) que puede trabajar en aquellos puntos en los que hasta ahora, aunque utilizáramos el muy eficiente HP 12000, no llegábamos a obtener los resultados deseados. Los costes de adquisición del martillo y la excavadora pueden, por otro lado, reabsorberse mucho más rápidamente de lo que se podría imaginar”. Los martillos Indeco han demostrado además que se puede racionalizar el uso del explosivo e incrementarse la producción, permitiendo ahorros importantes. ▶

el caso

Las ventajas del martillo sobre el explosivo.

El martillo, que se consideraba un equipamiento auxiliar y complementario del explosivo, está convirtiéndose progresivamente en una verdadera alternativa. Esta tendencia, iniciada en Europa Occidental, se está trasladando a Norteamérica, donde relativamente pocas empresas concesionarias de canteras han comprendido realmente las ventajas del martillo. Con los martillos de grandes dimensiones, se pueden obtener notables ventajas productivas, tanto en los costes como en la calidad del material. De hecho, el martillo puede garantizar una producción continua, mientras que el explosivo requiere diversas fases y prolongados tiempos muertos (preparación de las voladuras, evacuación del personal, cese de las actividades, etc.). A esto debe añadirse también que, en presencia de materiales de cierto valor, el martillo minimiza la cantidad de material de desecho producida inevitablemente por el explosivo. Además, durante el desmenuzamiento primario, el martillo puede crear los perfiles necesarios para la restauración medioambiental, indispensable hoy en cualquier actividad de extracción. La presencia del martillo reduce sensiblemente las molestias relacionadas con la utilización de explosivos para los habitantes de las áreas adyacentes a la cantera. Finalmente, a medio y largo plazo, el coste por hora de un operario y una excavadora de 80/100 toneladas, dotada de un gran martillo (de ahí la importancia del tamaño en la relación coste/beneficio) supone una importante reducción de los costes de producción en comparación con el ciclo operativo propio de los explosivos. ■



del mundo
australia

Una solución a medida en una cantera australiana

Un caso interesante que llega desde Australia, demuestra cómo Indeco no se limita a vender productos óptimos, sino que se orienta a la satisfacción de las necesidades de sus clientes.

El escenario es la cantera de basalto de Northern Quarries, situada en Epping, en el estado de Victoria, que desde hace 12 años extrae materiales inertes para hormigón y roca desmenuzada de clase 1, 2 y 3 para la construcción de carreteras. Cuando Northern Quarries construyó un

nuevo Módulo Triturador Primario, con un nuevo triturador y un alimentador hidráulico, se dio cuenta de que, para garantizar una alta producción, era necesario asegurarse de la rápida eliminación de las rocas atascadas en la mandíbula o en el alimentador. ▶



del mundo australia

Para ello, Indeco Australia, proveedor preferente de esta cantera desde hace 12 años, debió resolver el problema mediante un sistema diseñado a medida. Se trata de un brazo posicionador hidráulico con pedestal, sobre el que se monta un Indeco HP 1500W capaz de retirar las rocas de tamaño excesivo. Un gran reto, que entre sus puntos críticos contaba con la necesidad de garantizar un mantenimiento rápido y sencillo del triturador.

La solución adoptada fue la de montar el conjunto, incluido el paquete hidráulico, sobre un armazón especial sujeto directamente sobre la tolva, con un brazo de 4 metros de largo. No fue necesaria una torre de elevación, y el grupo hidráulico del alimentador demostró una capacidad suficiente para alimentar también el brazo posicionador.

El proyecto a medida de Indeco ha ayudado a la cantera a obtener ahorros importantes en términos de materiales de construcción, costes y tiempos, pero sobre todo ha proporcionado un sistema más eficiente, productivo y de sencillísima utilización. Otro aspecto innovador del sistema es que puede manejarse tanto desde el punto en que está montado el brazo (permitiendo la plena visualización



de la mandíbula del triturador) como a distancia, mediante un comando por radio situado en la cabina operativa, que permite ver cualquier obturación e incluso la utilización de videocámaras.

El sistema de videocámaras a distancia aumenta la seguridad en el lugar de trabajo, y permite además que la cantera funcione en cualquier situación climatológica. Cuando una roca "hace puente" en el alimentador, se puede ver inmediatamente lo que sucede, y así se puede intervenir para volver a poner en funcionamiento el sistema.

El director de la instalación, Mark Hutchinson, ha quedado impresionado con las prestaciones: "Es tan rápido y sencillo que incluso me divierto utilizándolo", mientras que el martillo Indeco HP 1500W tiene la potencia necesaria para superar los problemas que suponen las rocas basálticas de gran tamaño cuando obturan el triturador o el alimentador. ■



del mundo australia

Otros dos HP 12000 triunfan en Australia

Aumentando las dimensiones ya excepcionales de su parque de clientes, Indeco Australia ha incorporado otros dos martillos hidráulicos HP 12000 al mercado local.

Tanto Azzona Drainage como Armstrong Constructions han añadido el martillo gigante HP 12000 a su parque de maquinaria, que continúa con un predominio de Indeco.





Un nuevo HP 12000 se ha entregado a Azzona Drainage, que utilizaba otra unidad desde hace casi 12 meses en proyectos difíciles, declarándose contenta con su productividad y eficiencia. “Hemos quedado tan contentos con las prestaciones del primer HP 12000 que hemos decidido comprar otro”, explica el director de Azzona, el Sr. Rob Di Giandomenico. “Nos ha hecho ahorrar mucho tiempo y dinero, y no ha dejado de funcionar ni una sola vez”. Fundada en 1980, Azzona es actualmente una empresa muy respetada, líder del mercado en el sector de la obra civil, especializada en varios tipos de proyectos, desde el movimiento de tierras a la construcción de alcantarillados y canalización de aguas pluviales. En sus más de 28 años de experiencia, Azzona ha construido miles de kilómetros de conductos en Melbourne y su periferia. Ha trabajado ampliamente en la construcción de nuevas áreas urbanísticas al oeste y al norte de Melbourne, así como en excavaciones en el área urbanística de Laurimar, en el municipio de Doreen.

Ezio Di Giandomenico, operador del Indeco HP 12000 de Azzona, quedó fascinado con la máquina. “Aquí la roca es especialmente dura, pero Indeco ha afrontado el problema sin complicaciones”, dice Ezio. “A menudo, este tipo de roca exigía el uso previo de explosivos, pero con el nuevo martillo, este límite se ha resuelto”. Además de las excelentes prestaciones, lo que más ha sorprendido a Azzona es el incremento de la productividad obtenido con el HP 12000. “El trabajo realizado aumenta de manera considerable: en una sola semana, el nuevo martillo Indeco ha producido tanto como producía nuestro anterior martillo de gran tamaño durante todo un mes”, declara Ezio. Ello ha provocado que nuestra productividad aumentase desmesuradamente, ayudándonos a obtener grandes ahorros tanto económicos como temporales. Además del HP 12000, Azzona opera con un parque de maquinaria que incluye otros productos Indeco, como 14 martillos hidráulicos y cinco compactadores. “Hace años que utilizamos los martillos Indeco. Reconocemos su gran valor y nunca nos han defraudado”, dice Ezio. “Además de sus prestaciones, también su servicio postventa es excepcional”. ■





Para Bill Armstrong, este será el primer HP 12000, tras haber adquirido otros tres grandes martillos Indeco.

“Asistimos a una demostración del Indeco HP 12000 y quedamos impresionados”, dice Bill. “Los martillos Indeco que teníamos siempre conseguían realizar el trabajo, pero el nuevo HP 12000 nos permitirá hacerlo más deprisa, sobre todo en caso de zanjas profundas en roca sólida”.

Armstrong Constructions opera como contratista de ingeniería civil desde 1975, prestando servicios esenciales y de infraestructuras a propietarios inmobiliarios, gestores de proyectos y grandes constructores. Ha trabajado extensamente en el sector del mantenimiento y de la construcción de conductos de acero de gran diámetro en toda Australia.

“Los clientes buscan el equipamiento más adecuado para trabajar cada vez más rápidamente y con mayor productividad. Por ello, crece la demanda de excavadoras y de accesorios cada vez

más grandes y potentes”, dice Bill. “El Indeco HP 12000 se adapta a nosotros”. Multitud de innovaciones tecnológicas continuas han permitido a los martillos Indeco, como el HP 12000, trabajar en condiciones que hace tiempo habrían sido imposibles.

Con la productividad y el éxito obtenido en la aplicación del HP 12000, esperamos muchas ventas en toda Australia.

El desarrollo del martillo HP 12000 es otro ejemplo más del esfuerzo de Indeco para introducir productos verdaderamente innovadores, que aporten ventajas reales a sus clientes. Pero un producto de alta calidad debe venir acompañado de altos niveles de servicio, soporte y asistencia postventa. Esta es la verdadera razón que ha permitido a Indeco obtener éxitos ininterrumpidos en Australia durante una década. ■

Basta con decir “pórfido” y enseguida acude a la mente la región de Trentino-Alto Adige, donde esta piedra se extrae y trabaja desde hace siglos. Y el propio Trentino-Alto Adige sirve de escenario para una visita en cantera realizada por Quarry and Construction en la localidad de Albiano, para observar el comportamiento con el pórfido de un Indeco HP 5000. El lugar de extracción es la empresa Silpa Srl, una de las realidades mineras más significativas de la zona desde hace más de 40 años.

Recibió a los periodistas en la explotación uno de los responsables de Silpa, Andrea Filippi, experto en pórfido y en todos los aspectos relacionados con el mismo. A la pregunta: “¿Por qué un Indeco HP 5000?”, Andrea Filippi respondió: “Nos hacía falta un martillo de gran tamaño para romper los bloques de pórfido y reducirlos para poder cargarlos en camiones y transportarlos al lugar de trabajo: nos fiamos de la calidad de Indeco y del servicio de asistencia que nos ofrecía esta empresa. Aquí hay mucho trabajo y las paradas de máquinas son un grave problema: por tanto, era fundamental contar con un apoyo integral por parte del vendedor. Considerando la tipología y la cantidad del material, optamos por el modelo HP 5000, que trabaja acoplado a una excavadora New Holland E385 B de 90 toneladas. Nosotros extraemos más de veinte toneladas de pórfido al día: el martillo funciona cinco/seis horas como máximo, porque es tan eficaz y potente que en pocos minutos podemos reducir

las rocas a las dimensiones idóneas”. Todos los martillos Indeco son “inteligentes” porque regulan automáticamente la frecuencia y la potencia de golpeo según la dureza de la roca que se debe demoler. Con rocas tan duras como el pórfido, por ejemplo, este martillo reduce la frecuencia de golpeo, aumentando al mismo tiempo la energía de trabajo. Otro elemento clave en este tipo de aplicación es la solidez, que Indeco ha cuidado especialmente, garantizando una mayor resistencia a las tensiones y esfuerzos, admitiendo mayores rangos de presión de funcionamiento y caudales de aceite. ▶





del mundo
italia



Con el sistema HP, Indeco ha conseguido optimizar el sistema de funcionamiento hidráulico, lo que se traduce en una mayor facilidad de calibración del demoledor, un sensible aumento de la potencia entregada y una mejora de las características energéticas por golpe y frecuencia. También son fundamentales el doble sistema de amortiguación, el casquillo intercambiable rápido quick change y el sistema de engrase centralizado, elementos que, como es evidente, reducen en gran medida los costes de mantenimiento. A todos ellos se suma, sobre todo, la calidad de los materiales utilizados, como los aceros especiales de aleación baja, que aseguran una prolongación de la vida media de los componentes más importantes del demoledor.

¿Qué se hace con todo el pórfido que desmenuza el martillo Indeco en la cantera de Silpa? Todo este material se elabora para transformarse en una amplia gama de productos. Como nos recuerda Andrea Filippi, de hecho, “Silpa se ocupa de todo el proceso de producción del pórfido, desde su extracción a su elaboración final: adoquines para la pavimentación, bordillos

de contorno, cordones, baldosas, un poco de todo. Con el HP 5000 podemos preparar el material para todos estos tipos de elaboraciones.

El pórfido es un material extraordinario, pero es necesario saberlo tratar bien: entonces se hace tan resistente al hielo y al deshielo, que nunca necesita reparación. En esta zona, además de su compacidad, puede presentar un color rojo-violáceo especialmente bello, que aumenta su valor comercial”. ▶

Zoom: Silpa Srl

Silpa Srl fue fundada el año 1964 en Albiano (TN). En estos cuarenta y cuatro años, la sociedad se ha especializado en la extracción y transformación del pórfido, para obtener una amplísima gama de productos de calidad, destinados a durar en el tiempo. Todas las fases de elaboración se realizan paso a paso por los responsables de la producción, para garantizar no solo la resistencia y solidez del material, sino su refinamiento y la calidad de los productos terminados. ■



novedades

Nuevo IRP 500. Pequeñas dimensiones, grandes prestaciones

El más pequeño de los desmenuzadores giratorios,
para excavadoras de 10 a 20 toneladas.

Pequeño pero matón, el recién nacido de la familia de desmenuzadores giratorios Indeco ha sido concebido para extraer el máximo potencial de rotura en combinación con máquinas de trabajo de pequeñas y medianas dimensiones (de 12 a 18 toneladas en

acoplamiento óptimo y de 10 a 20 como alternativa). Gracias a sus características, el nuevo IRP 500 permite obtener una elevada productividad, incluso en zonas de difícil acceso que exijan emplear vehículos más pequeños y ágiles. ■

Datos Técnicos	IRP 500
Peso excavadora	tons 10 ÷ 20
Peso del quebrantador	Kg 900
Abertura de la mordaza	mm 560
Altura	mm 1860
Anchura	mm 820
Ancho pinza	mm 340
Caudal de aceite	l/min 150 ÷ 200
Presión máxima de trabajo	bars 320
Fuerza máxima en la punta	tons 35
Fuerza máxima de las tijeras	tons 110
Largo tijera	mm 100
Máximo diámetro de corte	mm 35
Tiempo de cierre en vacío (a 200 l/min)	*sec 1,7
Tiempo de apertura en vacío (a 200 l/min)	sec 1
Conexiones oleodinámicas	3/4"
Alcance de rotación	l/min 10 ÷ 15
Presión regulada a la rotación	bars 80
Conexiones de rotación hidráulica	1/4"
Velocidad de rotación	rpm 8
Compatibilidad de la placa de fijación con el cabezal del martillo	HP 1200

* válvula de regeneración no prevista



Serie HP: la innovación continúa con el sistema ABF

La innovación de Indeco no afecta solo a la creación de nuevos productos, sino también a la mejora de los ya existentes. Es el caso del novísimo sistema ABF (Anti Blank Firing - anti golpes en vacío). Incluido en todos los martillos Indeco HP de medianas y grandes dimensiones, este sistema elimina los golpes

en vacío del puntero, desactivando el ciclo de percusión del demoledor si el puntero no se apoya correctamente en la superficie a demoler. De este modo, el sistema prolonga la vida útil de las piezas sometidas a desgaste y reduce las tensiones transmitidas al cuerpo del martillo y al brazo de la excavadora. ■

nuestros
hombres

Punto sobre el mercado francés

Esta edición de nuestro boletín se publica con ocasión de Interimat. Hemos querido dedicar un apartado a la situación del mercado francés, con Gianfranco Salvemini, Mánager de área de Indeco y encargado de las ventas en este país, al que entrevistamos para comprender mejor la situación general e invitándolo a presentar a nuestros distribuidores y vendedores.



¿Nos puede describir brevemente el mercado francés?

Es un mercado maduro y evolucionado que conoce bien los productos de demolición en todas sus funciones y aplicaciones. Este país es, de hecho, donde nació el martillo demoledor hidráulico.

Como en todo mercado maduro, están presentes todos los productores más cualificados en equipamiento de demolición: europeos, japoneses, incluso coreanos y otros italianos. En Francia, al igual que ocurre en los países anglosajones y del Norte de Europa, la proporción de alquileres es superior a la de compradores finales, sobre todo para aplicaciones habituales, como demoliciones, calzadas y cimentaciones. Para aplicaciones más difíciles, como canteras, grandes demoliciones y galerías, aumenta el número de martillos adquiridos y utilizados por las propias empresas.

El mercado francés es algo sensible al precio, pero también exige calidad, sobre todo en

términos de fiabilidad del producto.

Naturalmente, la diversidad morfológica de las diferentes regiones marca grandes diferencias en los tipos de usos y en el mix de productos utilizado.

¿Cuál ha sido la tendencia del mercado francés en los últimos años?

Francia ha experimentado, en los últimos cinco años, un fuerte y constante crecimiento, como otros mercados europeos. Sin embargo, hay que considerar que solo se ha recuperado una situación estática (si no de contracción) que duró varios años desde finales de la década de los 90.

¿Cuál es la tendencia de Indeco en este mercado?

Indeco sigue la tendencia general, obteniendo resultados de crecimiento proporcionales a los del mercado.

¿Cuáles son las políticas de Indeco en Francia?

Hemos realizado una reorganización de nuestra red de ventas, para responder mejor ▶

nuestros hombres

a las expectativas y exigencias de nuestros clientes y responder mejor a la mayor demanda de los productos Indeco. Estamos apoyando a nuestra red de distribución con políticas personalizadas a los distribuidores, más acordes con el mercado. Actualmente tenemos una red de pequeños, medianos y grandes distribuidores esparcidos por todo el territorio francés, capaz de suministrar productos y servicios en todo el mercado de referencia. Se trata de organizaciones de ventas que ofrecen máquinas y equipamiento para movimientos de tierras, con marcas como HITACHI, DOOSAN, NEW HOLLAND y son capaces de prestar servicios de asesoramiento antes de la venta y asistencia técnica postventa puntual y ramificada.

En este momento de difícil coyuntura, ¿qué señales se observan en el mercado francés? El mercado francés, como todos los mercados europeos, está atravesando un periodo de gran incertidumbre. Todos los actores

retrasan sus decisiones hasta la celebración del Intermat de París, pero en Indeco no pensamos que esta feria pueda representar un punto de inflexión para el mercado interno. Es necesario que se aplique un plan de estímulo y de relanzamiento específico para el sector, que el gobierno francés todavía no ha previsto. Nuestro pronóstico es que, en todo caso, Francia será, junto con Alemania, el país europeo que menos sufra en Europa por la difícil coyuntura económica. Recientemente, además, hemos vendido e instalado el primer Indeco HP 12000 de Francia, sobre un CAT 365, a un cliente importante que trabajaba con NPK, y esto me parece una excelente señal. ■

Nuestros distribuidores en Francia

PRODIMAT S.A.S.
17 RUE NATIONALE - 21800 CRIMOLOIS -
FRANCE - Tel. 0033 3 80 32 04 80
www.prodimat.fr - m.dubroca@prodimat.fr

S E M C O
Z.I. RUE DE L'EPINOY
59175 TEMPLEMARS - FRANCE
Tel. 0033 3 20960500 - www.semco-sa.fr

PACA VENTES
ZI LES ESTROUBLANS - 46 AVENUE DE ROME
13127 VITROLLES - FRANCE
Tel. 0033 4 42096650 - www.pacaventes.com
contact@pacaventes.com

MICHEL EQUIPEMENT
ROCADE SUD
30100 ALES - FRANCE
Tel. 0033 4 6652 5207 - fax 0033 04 66 52 00 25

GERLAND MATERIEL T.P. SARL
AUBENAS, ROUTE D'ARLES
07200 ST. SERNIN - FRANCE
e mail gerlandtp@wanadoo.fr
Tel. 0033 4 75 89 0880

TRACTO SERVICES ET MATERIELS
ZI LE DOMAINE
73250 ST PIERRE D'ALBIGNY - FRANCE
Tel. 0033 4 7936 49 41 - tsm@fasema.com

ferias



Dos fotos del stand Indeco en el Samoter 2008 (Italia).



Nuestras próximas citas

SEEBEE
Belgrado, Serbia - 22/26 de abril

MASZBUD
Kielce, Polonia - 12/15 de mayo

BATIMAT EXPOVIVIENDA
Buenos Aires, Argentina - 2/6 de junio

CTT
Moscú, Rusia - 2/6 de junio

M&T EXPO
São Paulo, Brasil - 2/6 de junio

WORLD OF CONCRETE
Ciudad de México, México - 16/18 de junio

PROJECT LEBANON
Beirut, Líbano - 16/19 de junio

MATEXPO
Courtrai, Bélgica - 2/6 de septiembre

EXPOSIBRAM
Belo Horizonte, Brasil - 21/24 de septiembre

EXCON
Bangalore, India - 25/29 de noviembre



e

vuestras fotos

Un Indeco HP 3500, utilizado en la realización de unas canalizaciones en la Cordillera del Atlas, Marruecos. Foto de Souldi Abderrahmane.